Foro económico de Galicia

Anuario 2022

Editor:
Jose Luis Gómez

www.foroeconomicodegalicia.es

Foro económico de Galicia

Anuario 2022

Editor:
Jose Luis Gómez

INTRODUCCIÓN

LA ECONOMÍA DE LA PANDEMIA: LOS RIESGOS DE UN MUNDO GLOBAL
Emilio Pérez Nieto y Santiago Lago Peñas

PRESENTACIÓN

ANUARIO 2022: RUTAS Y ARGUMENTOS
José Luis Gómez

COYUNTURA

IMPLICACIONES DE LA ECONOMIA MUNDIAL EN GALICIA
Fernando González Laxe, José Francisco Armesto y Patricio Sánchez

ANÁLISE

ANO CHAVE, CONXUNTURA CRUCIAL
Xosé Carlos Arias

ECONOMÍA, CAMBIO CLIMÁTICO E POLÍTICAS PÚBLICAS
Alberto Gago Rodríguez y Xabier Labandeira Villot

ENTREVISTA

NADIA CALVIÑO: "TODOS LOS ORGANISMOS PREVÉN QUE ESPAÑA SEA UNA DE LAS GRANDES ECONOMÍAS EUROPEAS CON UN CRECIMIENTO MÁS INTENSO EN 2022 Y 2023"
José Luis Gómez

ÍNDICE

Eventos

PRESENTACIONES, DOCUMENTOS, INFORMES DE COYUNTURA, SEMINARIOS Y FOROS
Lucía Ferreira Gómez y Fernanda Martínez Castillo

ISSN: 2530-5301
Editado en Ourense polo Foro Económico de Galicia
Julio de 2022

INTRODUCCIÓN

LA ECONOMÍA DE LA PANDEMIA: LOS RIESGOS DE UN MUNDO GLOBAL

EMILIO PÉREZ NIETO
SANTIAGO LAGO PEÑAS

PRESIDENTE Y DIRECTOR DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA

Desde hace tiempo, el Foro Económico de Galicia abandera la creación de una agencia gallega de evaluación de políticas públicas que funcione con criterios de independencia y rigor técnico y que dependa directamente de la Presidencia de la Xunta. Es una propuesta al hilo de los cambios derivados de la crisis de la pandemia y de los retos que plantea la globalización.

Cuando parecía que nos librábamos de lo peor de la pandemia, estalló la guerra en Europa. Estamos siendo víctimas de un encadenamiento de crisis imprevistas que alimentan la incertidumbre y complican sobremanera la gestión pública y la empresarial.

Corremos el riesgo de que los planes estratégicos de cualquier organización se extiendan ad infinitum para incluir análisis de sensibilidad en múltiples escenarios o a imaginar todos los futuros posibles. Es agotador, pero es la realidad que nos ha tocado vivir. Y debemos adaptarnos.

La rapidez en las respuestas, la necesidad de integrar diferentes perspectivas, de ponderar riesgos y diversificar apuestas ha venido para quedarse.

Todo lo anterior debe conducirnos a actuar con dinamismo y agilidad, a formular las reformas y a afrontar los problemas de fondo. Cuanto más corta sea la lista de asuntos pendientes, más capacidades liberadas, más tiempo y recursos tendremos para afrontar lo imprevisto.

Con esta filosofía, redactamos las líneas que siguen; en las que, tras una breve referencia a la inflación que nos envuelve y a cómo debemos afrontarla, nos centraremos en algunos de los deberes pendientes y urgentes en Galicia.

"URGE QUE LOS AGENTES SOCIALES, EL GOBIERNO Y EL PRINCIPAL PARTIDO DE LA OPOSICIÓN ALCANCEN ACUERDOS A TRES AÑOS VISTA"

LA INFLACIÓN, UN PROBLEMA GRAVE Y URGENTE

En agosto de 2021 la tasa interanual del IPC superó en España la barrera del 3% y en diciembre la del 6%. En febrero de este 2022 nos situamos en el 7,6% y en junio la inflación se desbocó hasta el 10,2%, el nivel más alto en 37 años. La guerra en Ucrania ha venido a complicar el proceso y a extenderlo en el tiempo.

Por otro lado, no hay que perder de vista que no es un problema especialmente intenso en España: estamos cerca de la mediana entre los países de la UE-27 en cuanto a variación de precios. Pero es un problema grave y urgente, que debemos afrontar ya con decisión, inteligencia y solidaridad. Porque la inflación nos ha hecho más pobres.

Nos toca repartir este empobrecimiento entre todos. Para ello, es necesario pactar a escala estatal cifras de referencia con las que actualizar salarios, pensiones, alquileres y márgenes empresariales

Necesitamos un ejercicio de coordinación colectiva que nos permita superar este episodio inesperado de inflación de manera inteligente y equitativa, sin generar un estallido de la conflictividad social ni costes de transacción disparatados derivados de los cientos de miles de procesos de negociación que se avecinan.

Por supuesto que a todos nos gustaría que se nos resarciesen por la subida de precios. Pero eso no es posible, so riesgo de general una espiral inflacionista. Por ello, no es razonable que se pretenda que las pensiones aumenten tanto como el IPC en 2022; o que se mantengan cláusulas en convenio laboral de inflación más dos puntos o las revisiones automáticas de los alquileres según IPC. Por ello, urge que los agentes sociales, el Gobierno y el principal partido de la oposición alcancen acuerdos a tres años vista. Tendría sentido que se gravitase sobre una subida anual media en el entorno del 3%. Pero no tendría que pretender recuperar el poder adquisitivo en 2022 pase lo que pase.

> "HAY FUNCIONES QUE SON BÁSICAS EN UNA AGENCIA DE EVALUACIÓN DE POLÍTICAS PÚBLICAS"

Todos deberíamos dar por amortizado lo de este año y confiar en que la tasa de inflación a partir de 2023 se sitúe por debajo del 2%, y que eso permita compensar lo perdido. De hecho, se están acordando convenios colectivos en esta dirección, que contemplan que, con efectos a partir de 2025, se recupere todo o parte del diferencial entre la inflación acumulada en el trienio 2022-2024 y las subidas pactadas.

El gobernador del Banco de España ha sugerido, con mucho sentido, que para las pensiones más bajas la actualización sea más elevada y tomar como referencia la inflación subyacente. Todas estas son cuestiones que, como país, debemos pactar y asumir colectivamente. El diálogo social goza de buena salud gracias al

esfuerzo cooperativo de sindicatos y organizaciones empresariales. Pero ahora tenemos que darle un empujón que le haga desencallar en este asunto.

LOS DEBERES PENDIENTES

En cuanto a los deberes pendientes, nos centraremos en cuatro. El primero es el que se refiere al tamaño empresarial. En Galicia y en España tenemos un problema. Nuestras empresas son, en promedio, más pequeñas de lo deseable. De hecho, la diferencia en la productividad agregada que puede existir con Alemania, por ejemplo, encuentra en el tamaño su principal explicación.

Las empresas muy pequeñas no alcanzan la sofisticación ni cuentan con los recursos suficientes para apostar por innovación, internacionalización, o por una gestión eficiente de recursos humanos y procesos productivos. Una parte de la explicación a este menor tamaño reside en barreras y desincentivos administrativos que empujan a muchos empresarios a preferir no expandirse. En este frente toca actuar. Pero también en el de las políticas activas para promover el crecimiento empresarial, tanto orgánico como corporativo.

En general, las políticas sectoriales deben dejar de primar a las pequeñas empresas que quieren seguir siéndolo y apostar por las que tiene estrategia y voluntad de crecimiento.

Desde hace tiempo, en el Foro Económico de Galicia defendemos la creación de una agencia gallega de evaluación de políticas públicas que funcione con criterios de independencia y rigor técnico y que dependa directamente de la Presidencia de la Xunta.

La buena gestión pasa por asignar los recursos teniendo presentes costes y beneficios sociales y, por tanto, en los fines más rentables socialmente, algo que será particularmente relevante a partir de 2023, cuando comience la fase de consolidación presupuestaria que se avecina en la UE y, en particular, en España.

La primera función de la agencia sería la de evaluar ex-ante inversiones, programas de gasto corriente y beneficios fiscales que superen un determinado umbral. Umbral que podría irse reduciendo a medida que la agencia gane experiencia y capacidad. A veces se argumenta que esta evaluación no les gusta a los responsables políticos porque les ata las manos. Es posible. Pero no hay que perder de vista que también se las atan para resistir presiones a favor de inversiones poco razonables. Y, desde luego, estamos convencidos de que, en ocasiones, esa evaluación les convencería de que estaban equivocados al pretender acometer un determinado pro-

"ES NECESARIA UNA REVISIÓN PROGRESIVA DE TODOS LOS PROCEDIMIENTOS DE LA ADMINISTRACIÓN"

"LOS FONDOS NEXT GENERATION DEBEN LLEGAR DE VERDAD A LAS PYMES"

yecto que, aparentemente, era interesante.

La segunda función de la agencia sería la de servir de laboratorio de políticas públicas. Antes de lanzarse a nuevos programas que suponen más gasto o menos ingresos; o de cambiar leyes y normativas, se debería ensayar de forma controlada con programas piloto, que pueden acotarse territorialmente (municipios), por servicios (complejos hospitalarios, colegios, campus) o subjetivamente. Una vez evaluada la experiencia piloto, se trataría de rediseñar el programa para optimizarlo, mejorando y aumentando sus efectos o reduciendo su coste. Teniendo en cuenta la enorme cantidad de recursos que gestiona la Xunta, los beneficios compensarían los modestos costes de montaje y funcionamiento de esa agencia. Si la AIReF cuesta hoy diez millones de euros al año, la agencia podría arrancar con uno; menos del 0,01% del presupuesto de la Xunta en 2022.

Tercero: el tiempo para una nueva administración pública ha llegado. Necesitamos hacer las cosas de una manera diferente a cómo lo estamos haciendo. No es una cuestión de leyes y decretos. Sin duda, es lo más fácil. Pero la experiencia demuestra que son poco eficaces. Lo que precisamos es un cambio de cultura y de procesos. Ponerse en la piel del usuario y actuar en consecuencia, facilitando y agilizando trámites; evaluando protocolos e iniciativas para dejar de hacer lo que no está sirviendo para alcanzar los objetivos; ensayando pruebas piloto cuando se quiere implantar algo nuevo o se quiere cambiar una política pública; extendiendo la implantación real de la autorización previa y que sea la Administración quien exija las responsabilidades de los incumplimientos del ordenamiento legal.

Para todo lo anterior, necesitamos acometer una revisión progresiva de todos los procedimientos de la administración, con un enfoque ambicioso amparado por la máxima autoridad de cada gobierno. No es imposible. Hay procedimientos que han mejorado muchísimo en los últimos años. Pensemos en lo bien organizado que hoy tiene el Cuerpo Nacional de Policía la expedición de DNIs y pasaportes; y recordemos cómo era el proceso hace 25 años. Es posible.

Hace falta voluntad política e implicación de los empleados públicos en un proceso que mejorará la percepción que los ciudadanos tienen de la administración, lo que, en última instancia, es la mejor manera de reforzar la moral tributaria de los contribuyentes.

En cuarto lugar, hay que referirse a los proyectos tractores. La fábrica que se va a instalar en Palas de Reis es el primer resultado de Impulsa Galicia, un ejercicio de colaboración público-privada sin par en el mapa autonómico y que inaugura lo que debe ser una nueva etapa en la política industrial. Por cierto, esta sociedad es una de las propuestas que hicimos desde

el grupo de expertos económicos para afrontar los retos de la covid-19 del que formaron parte activamente varios miembros del Foro.

Estamos siendo líderes en España con una iniciativa que el nuevo Gobierno debería reforzar, integrando a más socios e involucrando a más agentes en el proceso de identificación y definición de proyectos empresariales rentables desde el punto de vista privado, pero también desde el social; proyectos que encajen con las ideas de la descarbonización, la digitalización, la sostenibilidad y la circularidad. Unos proyectos tractores que deberían recibir el apoyo de los Fondos Next Generation.

Tras cuatro décadas de experiencia, las comunidades autónomas (CC AA) atesoran hoy demostrada capacidad para desarrollar sus competencias en materia económica y, particularmente, en política industrial y de I+D+i. Los gobiernos autonómicos conocen mejor que el propio Gobierno central las potencialidades y particularidades de cada territorio y el tejido empresarial. Por eso, hubiese tenido todo el sentido que el segundo se hubiese centrado en definir proyectos a escala estatal marcadamente sectoriales y aprovechando la visión global; y hubiese hecho gravitar en las autonomías el montaje de proyectos más anclados en cada territorio, integrando los sectores que destacan en cada caso. Eso hubiese sido compatible con mantener en el gobierno central la evaluación y elección final de proyectos.

Es el Gobierno central el que asume las responsabilidades frente a la Unión Europea y, por tanto, es lógico que retenga la capacidad de rechazar proyectos que no superasen los mismos filtros de calidad que se apliquen a los impulsados directamente por él. Estamos a tiempo de corregir el enfoque. Quedan muchos miles de millones pendientes de asignar a proyectos concretos.

Los PERTEs no pueden ni deben limitarse a un planteamiento unisectorial y a escala estatal. Estamos dilapidando las ventajas potenciales de la descentralización. Porque el reparto de fondos en las conferencias sectoriales tampoco lo está haciendo, al limitar extraordinariamente la autonomía de las autonomías a la hora de definir los programas subvencionables.

Finalmente, en este punto queremos incidir en la necesidad de que los Fondos Next Generation comiencen a llegar de verdad a las PYMEs con voluntad de crecimiento y transformación, con proyectos solventes e interesantes; evitando actuaciones de lluvia fina o actuaciones de “captura de rentas” por intermediarios alejados de la llamada “economía real”

No son pocos los deberes, si queremos hacerlos bien y rápido.

PRESENTACIÓN

ANUARIO 2021: RUTAS Y ARGUMENTOS

JOSÉ LUIS GÓMEZ
EDITOR DEL ANUARIO DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA

La economía serpentea, sin esconder que es vulnerable; máxime ante el fuerte impacto de la inflación y los cuellos de botella y atascos en las cadenas de suministros. En torno a estas ideas se mueven los análisis que contiene el Anuario del Foro Económico de Galicia, una obra coral que recoge aportaciones de catedráticos de las universidades de Galicia, entre otros expertos.

El Anuario del Foro Económico de Galicia –esta es su sexta edición, tras una bienal 20/21– es una de las publicaciones de referencia de esta plataforma de transferencia de conocimiento en materia económica desde las empresas y universidades gallegas a la sociedad y a los espacios de decisión pública.

La obra vuelve a estar repleta de rutas y argumentos en los que prima el análisis documentado, no exento de opiniones con criterio propio, siguiendo una nueva estructura que mantiene el género periodístico de la entrevista. Los cambios intentan ser fieles a la propia filosofía del Foro Económico de Galicia, que se define como una herramienta de la sociedad civil que pretende contribuir a conocer mejor los desafíos, oportunidades y amenazas sobre la estructura productiva gallega, sus empresas y su sector público.

La obra vuelve a estar repleta de rutas y argumentos en los que prima el análisis documentado, no exento de opiniones con criterio propio, siguiendo una nueva estructura que mantiene el género periodístico de la entrevista. Los cambios intentan ser fieles a la propia filosofía del Foro Económico de Galicia, que se define como una herramienta de la sociedad civil que pretende contribuir a conocer mejor los desafíos, oportunidades y amenazas sobre la estructura productiva gallega, sus empresas y su sector público.

> "EL FORO PROMUEVE A UNA AGENCIA DE EVALUACIÓN DE POLÍTICAS PÚBLICAS, CON CRITERIOS DE INDEPENDENCIA Y RIGOR TÉCNICO"

EL MARCO DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA

Bajo Bajo la dirección de Santiago Lago Peñas, el Foro Económico de Galicia integra a profesores

e investigadores, empresarios y directivos representativos de los diferentes sectores y áreas de Galicia, así como a periodistas gallegos de referencia.

En su comité ejecutivo están **Emilio Pérez Nieto**, presidente del Foro Económico de Galicia; **Fernando González Laxe**, catedrático de Economía Aplicada de la Universidade da Coruña; **Víctor José Nogueira García**, presidente do grupo Nogar y de la Asociación Galega de Empresa Familiar; **Pedro Puy Fraga**, profesor de Economía Política en la Universidade de Santiago; **Manuel Rodríguez Vázquez**, presidente de Rodman, y **Santiago Lago Peñas**, catedrático de Economía Aplicada da Universidade de Vigo.

En su introducción al Anuario, **Emilio Pérez Nieto y Santiago Lago Peñas**, presidente y director del Foro Económico de Galicia, constatan y analizan la adversa coyuntura actual, pero también lanzan ideas y propuestas. Así, recuerdan que, desde hace tiempo, el Foro abandera la creación de una agencia gallega de evaluación de políticas públicas que funcione con criterios de independencia y rigor técnico y que dependa directamente de la Presidencia de la Xunta. Es una propuesta al hilo de los cambios derivados de la crisis de la pandemia y de los retos que plantea la globalización.

Para los principales dirigentes del Foro Económico de Galicia, urge que los agentes sociales, el Gobierno de España y el principal partido de la oposición alcancen acuerdos a tres años vista, y ven necesaria una revisión progresiva de todos los procedimientos de la administración. Tienen claro que los fondos Next Generation EU deben llegar –"de verdad"– a las pymes.

LA ECONOMÍA SERPENTEA

En su análisis de coyuntura para el Anuario, Fernando González Laxe, José Francisco Armesto y Patricio Sánchez, miembros del Foro Económico de Galicia y autores de los informes de Coyuntura, consideran que la existencia de distintos puntos de análisis de la situación económica complica medir la solidez y sostenibilidad de la recuperación, tanto en Galicia como en España.

La economía serpentea, sin esconder que es vulnerable; máxime ante el fuerte impacto de la inflación y los cuellos de botella y atascos en las cadenas de suministros. Una nueva agenda económica, con un pacto de rentas, parece necesaria, lo cual exige aumentar el consenso político y social.

> "EN GALICIA, LA INCIDENCIA NEGATIVA DE LA CRISIS PROVOCADA POR LA COVID-19 FUE MENOR QUE EN EL CONJUNTO DEL ESTADO"

La situación económica mundial supone una revisión de los procesos de integración económica, observan estos expertos, convencidos de que los procesos de liberalización financiera arras-

tran consigo una mayor velocidad de la circulación dineraria. Mientras, los Estados están convirtiéndose en facilitadores de los incrementos internacionales de bienes y capitales, y no son ajenos a que la inestabilidad económica y financiera se traduce en incertidumbre en diversas facetas. De entrada, la presidenta del Banco Central Europeo (BCE) manda señales a fin de mitigar el riesgo de golpear en exceso el crecimiento.

Laxe, Armesto y Sánchez observan que las cadenas de valor describen los rangos completos de actividades necesarias para crear un producto o servicio y también que los puertos se actualizaron para mitigar las perturbaciones de la oferta relacionadas con el suministro de mercancías.

La recuperación será más lenta allí donde el apalancamiento se concentra en empresas vulnerables y hogares de ingresos bajos, y hay riesgos de una fragmentación de la economía hacia bloques geopolíticos con estándares tecnológicos distintos.

ANÁLISIS DE XOSÉ C. ARIAS, ALBERTO GAGO Y XABIER LABANDEIRA

"Es muy importante –diríamos trascendental– evitar que el episodio de inflación se vuelva permanente". Es lo que piensa el catedrático de Política Económica de la Universidade de Vigo **Xosé Carlos Arias**, miembro del Foro Económico de Galicia, donde dirige el proyecto Galicia 2040. Tiene claro que diversos e importantes cruces de caminos se agolpan ahora mismo ante los ojos del mundo y que una inflación alta y duradera multiplicaría los obstáculos en la concreción de un nuevo contrato social en sentido integrador. Es un tema que también ha analizado en detalle en un libro reciente, presentado en el Foro Económico de Galicia (X.C. Arias y Antón Costas: Laberintos de la prosperidad, Galaxia Gutenberg, 2021), donde se desliza la idea de que la percepción cada vez más compartida –también por muchos gobernantes-–de que era necesario actuar para evitar estos escenarios adversos, abrió una cierta posibilidad de reconstruir los pilares económico, social y tecnológico del contrato social.

Xosé Carlos Arias celebra que entre 2020 y 2021, EE UU y la UE reaccionaron de manera muy diferente a cómo habían enfrentado la crisis financiera, pero no obvia que la ya compleja evolución de las transformaciones en curso parece enfrentarse ahora a una nueva encrucijada. Y no solo por la guerra de Ucrania, sino también porque el futuro del fenómeno que hemos conocido como globalización está ahora mismo bajo gran cuestionamiento.

"EL FUTURO DEL FENÓMENO CONOCIDO COMO GLOBALIZACIÓN ESTÁ AHORA MISMO BAJO GRAN CUESTIONAMIENTO"

Alberto Gago Rodríguez y Xabier Labandeira Villot, también catedráticos de la Universidade de Vigo, se asoman a las páginas del Anuario del Foro Económico de Galicia para constatar que nunca antes fue más importante la colaboración público-privada y la amplia concertación social para afrontar el problema del Cambio Climático, quizás "el principal reto de nuestra civilización" en este siglo, según su opinión. Ambos coinciden en que el horizonte de los problemas climáticos está muy por debajo de los intereses de la generación que ahora debe hacer sacrificios.

ENTREVISTA A LA VICEPRESIDENTA NADIA CALVIÑO

El Anuario del Foro Económico de Galicia recoge en esta edición una entrevista a fondo con **Nadia Calviño** (A Coruña, 1968), vicepresidenta primera del Gobierno de España y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital desde enero de 2020.

Nadia Calviño es licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales (1991) por la Universidad Complutense de Madrid, licenciada en Derecho (2001) por la Universidad Nacional de Educación a Distancia y, desde 1994, funcionario de la Administración del Estado como miembro del cuerpo de Técnicos Comerciales y Economistas del Estado. El 23 de diciembre de 2021 fue elegida presidenta del Comité Monetario y Financiero Internacional (IMFC), principal órgano consultivo de la Junta de Gobernadores del Fondo Monetario Internacional, un puesto que asume por dos años y compatible con sus funciones de ministra y vicepresidenta del Gobierno de España.

Nadia Calviño constata que la incertidumbre y la escalada de tensión geopolítica provocada por **Vladimir Putin** complica, sin duda, el escenario económico para los próximos trimestres, y se añade a los retos derivados de estos dos años marcados por la pandemia. "Pero no hay que perder la perspectiva. Incluso en estas circunstancias, todos los organismos internacionales confirman que España mantiene este año un crecimiento fuerte, por encima de las grandes economías europeas y de la media de la Unión Europea", subraya la vicepresidenta primera del Gobierno.

> "TODOS LOS ORGANISMOS INTERNACIONALES CONFIRMAN QUE ESPAÑA MANTIENE ESTE AÑO UN CRECIMIENTO FUERTE, POR ENCIMA DE LA MEDIA DE LA UE" (NADIA CALVIÑO)"

Culminar la agenda de reformas que quedan hasta el final de legislatura es algo que ve cerca. "Llevamos más de tres años y medio gobernando sin una mayoría absoluta y sacando adelante reformas de gran calado, como la Reforma Laboral. Sólo en este año, espero que se aprueben leyes tan importantes como la de Telecomunicaciones, de Comunicación Audiovisual, la Ley Crea y Crece y la Reforma Concursal, la Ley de Startups, la ley de Vivienda, la de Ciencia y Universidades. En definitiva, gracias al trabajo de estos años, creo que vamos a cumplir

el programa reformista, sin precedentes, del Plan de Recuperación", asegura la también ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital.

Además de aguardar resultados positivos de los planes aprobados por el Gobierno contra la inflación, Nadia Calviño vería "muy positivo" que se lograse un acuerdo de rentas entre los representantes de los trabajadores y los empresarios para evitar una espiral inflacionista. La estanflación –una situación económica caracterizada por un estancamiento del crecimiento, a la vez que persiste el alza de los precios y el aumento del desempleo– es para la vicepresidenta una palabra ajena a la situación económica de España. Para reforzar su argumentación aporta datos: "Los organismos internacionales apuntan a un crecimiento en torno al 4% para España en 2022 y al 2% en 2023 y una reducción del paro significativa."

"HAY UNA LEY QUE RECOGE LA REVALORIZACIÓN DE LAS PENSIONES, TAL Y COMO RECOMENDÓ EL PACTO DE TOLEDO, QUE EL GOBIERNO VA A CUMPLIR"

El gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández de Cos**, ha reiterado que faltan medidas para asegurar la sostenibilidad de las pensiones, con su futuro en el aire. **Nadia Calviño** lo ve de manera distinta: "El Gobierno tiene un compromiso claro con el colectivo que más ha sufrido la covid, nuestros mayores; es momento de darles certeza y tranquilidad. Además, hay una ley que recoge la revalorización de las pensiones, tal y como recomendó el Pacto de Toledo, que el Gobierno va a cumplir."

Con respecto al cambio en la Oposición tras la llegada de **Alberto Núñez Feijóo** a la presidencia del PP, la vicepresidenta señala que "de momento" no aprecia "un cambio significativo". Ve que al PP le cuesta "salir del rincón del no" y desea que lleve a cabo "un cambio de actitud" porque España necesita "una oposición que esté a la altura de las circunstancias ante la coyuntura actual."

Nadia Calviño no elude en la entrevista ninguno de los grandes asuntos que están en la agenda económica. Tampoco otros temas que tienen que ver con su relevancia política en Galicia o sus criterios en materia de igualdad.

PRESENTACIONES, DOCUMENTOS, INFORMES DE COYUNTURA, SEMINARIOS Y FOROS

En el Anuario del Foro Económico de Galicia también hay un bloque dedicado a la memoria de las actividades más destacadas del propio Foro, recopiladas por **Lucía Ferreira Gómez y Fernanda Martínez Castillo**.

En definitiva, profesores de las universidades de Galicia y otros expertos vuelven a configurar con sus aportaciones el Anuario del Foro Econó-

mico de Galicia en su edición de 2022, que también incorpora el análisis del economista y empresario Emilio Pérez Nieto, firmado de manera conjunta con el profesor Santiago Lago Peñas.

Estamos, pues, ante un cualificado panel de académicos librepensadores cuyos trabajos, ampliamente documentados, reflejan una visión profunda y rigurosa de sus análisis y propuestas. Coinciden en que, además de aplicar políticas públicas, España deberá reforzar la inversión de las empresas, en paralelo con una buena gestión de los fondos europeos, especialmente de los denominados Next Generation EU. Es la hora de aplicar alternativas entrelazadas, tanto desde la esfera pública como privada y, a ser posible, con un consenso amplio, como reclama la vicepresidenta Nadia Calviño.

> "PROFESORES DE LAS UNIVERSIDADES GALLEGAS CONFIGURAN CON SUS APORTACIONES EL ANUARIO DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA"

ANÁLISIS DEL CONTEXTO GENERAL

A la altura de julio de 2022, las perspectivas económicas son en general pesimistas y están dominadas por una inflación elevada que se hace cada vez más persistente. Es un problema general, pero que afecta más a unos que a otros; sobre todo a los menos ricos, ya sean personas, empresas o países. Sobre este paisaje económico adverso sobrevuela la idea de que EE UU implica cada vez más a Europa en su defensa de la hegemonía occidental frente a China. La complejidad es inmensa.

Los tipos de interés son ahora más bajos en Europa que en EE UU, con lo cual el capital busca refugio en el dólar, que se encarece con respecto al resto de monedas, entre ellas el euro. Como observa Joan Bonet i Majó, director de estrategia de mercados en Banca March, los bancos centrales se afanan en endurecer las condiciones financieras, subiendo los tipos de interés a toda costa, para sofocar una inflación no vista desde hace 40 años.

Si la Reserva Federal de EE UU continúa subiendo los tipos de interés para contener su inflación, el Banco Central Europeo (BCE) estaría prácticamente obligado a subirlos también, a riesgo de que el euro siguiera depreciándose y terminase por elevar –más todavía– la inflación en la eurozona.

Todo esto para España es especialmente negativo, ya que todavía no recuperó lo que había perdido en la pandemia. Ha sobrevivido gracias a la deuda, pero esa etapa de dinero fácil se ha terminado.

Tanto el Banco de España como la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) llevan tiempo advirtiendo de que España necesita

un plan a medio plazo para reducir el déficit y la deuda pública. El Gobierno, agobiado por las circunstancias y las presiones, mira para otro lado. La verdad, tampoco tiene mucho margen.

Cristina Herrero, presidenta de la AIReF, habitualmente crítica, lo es más tras el debate sobre el estado de la nación de julio de 2022. "Seguimos sin saber qué pasará con las cuentas públicas. No se ha concluido la reforma de pensiones, hay que reformar el sistema tributario y el de financiación autonómica. La posición de la UE ya está siendo más prudente en el plano fiscal y, en algún momento, volverán las reglas fiscales. Hay que orientar las cuentas y empezar a trabajar, pero no hay propuestas sobre la mesa", zanja con un lenguaje claro y directo.

> "TANTO EL BANCO DE ESPAÑA COMO LA AIREF INSISTEN EN QUE ESPAÑA NECESITA UN PLAN PARA REDUCIR EL DÉFICIT Y LA DEUDA"

¿Es la solución un milagro, un ajuste o nuevas ayudas europeas? Un milagro sería en este caso que Rusia pusiera fin a la guerra en Ucrania. Un ajuste, a un año vista de las elecciones municipales y generales, no parece probable, aunque sea necesario. Nuevas ayudas europeas tal vez las haya, pero no serán suficientes. Visto lo visto, lo mejor sería un milagro.

Por ahora, Bruselas mantiene la estimación de PIB español en el 4%, pero eleva al 8,1% la previsión de inflación en 2022. La UE mantiene la economía española como una de las más dinámicas este año, aunque rebaja su pronóstico para el próximo en el 2,1%.

Los grandes problemas de España se miden en miles de millones de euros, de ahí que los sucesivos paquetes de ayudas que va anunciando el Gobierno se quedan siempre cortos, aunque estén bien intencionados. Tampoco ayuda la falta de acuerdo político –la tensión es permanente– y se teme un otoño caliente si no hay un pacto de rentas entre empresarios y sindicatos.

POR DEBAJO DEL NIVEL PREPANDEMIA

El INE rebajó el crecimiento del primer trimestre de 2022 en una décima, hasta el 0,2%, y confirmó el enfriamiento de la economía, pendiente de que la campaña turística brindase un impulso añadido a la actividad. Ralentizado el crecimiento, la economía española aún se encuentra un 3,6% por debajo del nivel prepandemia.

Mientras, Estados Unidos ya ha subido los tipos de interés con el fin de reducir la inflación y Europa irá detrás. Seguramente tanto la Reserva Federal como el Banco Central Europeo (BCE) darán marcha atrás en el mismo orden: el que va por delante terminará antes. La presidenta del BCE, Christine Lagarde, ha admitido en el Parlamento Europeo las dificultades que hay ante el repunte de salarios y sus posibles con-

secuencias sobre la inflación.

"BRUSELAS MANTIENE LA ESTIMACIÓN DE PIB ESPAÑOL EN EL 4%, PERO ELEVA AL 8,1% LA PREVISIÓN DE INFLACIÓN EN 2022"

Bruselas teme especialmente las presiones alcistas añadidas que ha provocado el ataque de Rusia a Ucrania sobre los precios de las materias primas energéticas y alimentarias. "Estos están aumentando las presiones inflacionarias globales, erosionando el poder adquisitivo de los hogares y provocando una respuesta en la política monetaria más rápida de lo que se suponía inicialmente", observa la Comisión Europea. Para España, habla de un IPC del 8,1% al cierre de este ejercicio 2022.

Nadie sabe cuánto tiempo durará esta nueva situación, del mismo modo que nadie sabe –salvo Vladimir Putin– cuándo terminará la guerra de Ucrania, pero lo normal sería que fuese un período relativamente corto. "Los bancos centrales suelen hacer políticas contractivas durante poco tiempo hasta que se estabilice la inflación. A partir de ese momento, vuelven a inyectar liquidez y a políticas más expansivas, que tienden a durar más en el tiempo", observa Sergio Ávila, analista de IG. Por tanto, es importante resistir.

Sin apenas moverse nada en Europa, ya se vio que hay cuatro países que se constipan con una simple brisa. Son Grecia, Italia, Portugal y España, los cuatro muy endeudados y con problemas estructurales en sus precarias economías. El BCE tiene difícil dejarlos solos, porque al depender del crédito para sobrevivir se ven asaltados por los especuladores. Son países que no son capaces de financiarse en los mercados, a riesgo de que se hundan sus economías.

La guerra ha desequilibrado muchas cosas, empezando por los precios de la energía y de la alimentación. Es un problema general en Europa, pero no todos lo sufren con la misma intensidad. Los países con rentas más altas lo llevan mejor.

España es un país no solo más pobre que Alemania o Francia, sino más desigual, lo que agrava los problemas y aviva las quejas de mucha gente. Llenar el depósito y comer bien se convierten en objetivos que se creían asequibles para todo el mundo, pero que pueden dejar de serlo.

¿Cómo puede arreglarse todo esto? Hay dos maneras de hacerlo, que en buena lógica deberían simultanearse. Una es pedir ayuda a los socios más ricos, de modo que el BCE apriete sin ahogar a nadie. Otra es hacer los deberes en casa, con el objetivo de reducir el déficit y no seguir aumentando la deuda. Para ello es necesario ingresar más –léase también producir más y mejor– y gastar menos.

España está lejos del objetivo, porque no solo tiene déficit año tras año, sino que tiene déficit primario; es decir, incluso sin pagar intereses por la deuda los ingresos no cubren los gas-

tos. Es tal vez la señal más clara de la debilidad del Estado.

Estas son las principales carencias de la economía española, debidas en una parte a su inadecuado modelo productivo y en otra, a su deficiente gestión pública. Simplificar problemas tan complejos, que es lo que se hace a menudo en España, máxime en sus constantes campañas electorales, no resuelve nada, de modo que no sería de extrañar la vuelta de una cierta intervención europea. Visto lo visto, parece que es lo único que todos entienden.

De Europa no llegarán solo posibles medidas de ajuste, parte de las soluciones también están en sus manos, empezando por el fin de la guerra de Ucrania, que se producirá cuando haya un arreglo con Rusia. España no está en eso, ya que Alemania y Francia prefieren hacerlo solos, o a lo sumo con Italia.

CAMBIO DE CICLO

Todo parece indicar que toca cambio de ciclo. España, un país muy endeudado, se verá especialmente condicionada por el final de una era expansiva de política monetaria en la eurozona, donde el Banco Central Europeo calcula que la inflación media –su objetivo prioritario como eurobanco– esté en el 6,8% en 2022 y en el 3,5% en 2023.

La agenda económica del Gobierno de Pedro Sánchez se complica, por tanto, en la recta final de la legislatura, sin que la Oposición se avenga a acuerdos que tampoco suscriben todos sus socios. Tiempos difíciles.

España sigue pendiente de recuperar todo lo perdido en PIB durante la pandemia, al quedarse rezagada con respecto a sus socios europeos, mientras confía en las bondades de unos fondos europeos que avanzan a paso lento y en un pretendido cambio de modelo económico que se resiste a coger forma. Al final, vuelve a ser el turismo el que salva la situación, también en el empleo.

> "SIN APENAS MOVERSE NADA, YA SE VIO QUE HAY CUATRO PAÍSES QUE SE CONSTIPAN CON UNA BRISA. SON GRECIA, ITALIA, PORTUGAL Y ESPAÑA"

Nada es fácil porque España tiene poco margen de actuación, maniatada por su desorbitado endeudamiento y un déficit público que no acaba de corregirse, debido a que los ingresos no llegan para cubrir todos los gastos del Estado. Pero en este frente sí que no podrá mirar para otro lado, ya que el crédito alegre del BCE está ya prácticamente cerrado y los intereses empezarán a subir. El riesgo de que aumente la desigualdad es alto, lo cual sería todo un fracaso para un Gobierno progresista.

Las pensiones siguen siendo también una incógnita, en medio de un debate político al que se ha sumado, con fuerza, el gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández de Cos**. No

> "AL DEBATE SOBRE LA SOSTENIBILIDAD DE LAS PENSIONES, SE AÑADE EL RETO DE ACTUALIZARLAS EN UN CLIMA INFLACIONISTA"

es fácil intuir cuál puede ser la conclusión, pero sí parecen estar claras dos cosas: nada será como es ahora y los números, de entrada, pintan mal.

Desde Bruselas apremian a España para que afronte la segunda fase de la reforma de las pensiones –la más importante y costosa– y el Gobierno remolonea como mejor puede ante la falta de acuerdo político para llevar a cabo medidas tan sensibles. Con las elecciones a la vuelta de la esquina, ¿quién se va a atrever a tomar decisiones que pueden alterar el voto de unos 10 millones de personas?

Al debate de siempre, sobre la sostenibilidad de las pensiones, se añade ahora el reto de actualizarlas en un clima tan inflacionista. **Pablo Hernández de Cos**, cuyos datos fueron cuestionados por el ministro de Seguridad Social, **José Luis Escrivá**, ha reiterado que las medidas planteadas no son suficientes, nada muy distinto de lo que se apunta desde Bruselas.

Están, pues, en juego la actualización del IPC –sobre el papel, regulado por ley– y los criterios de las jubilaciones en el futuro, como la edad del retiro, el período de cotización, la situación de los autónomos, etcétera. Existe, por ejemplo, según el gobernador del Banco de España una notable incertidumbre sobre los ahorros que se obtendrán por los incentivos a la jubilación demorada.

El debate de las pensiones coincide con otro más amplio, también suscitado desde el mundo académico y el Banco de España, sobre el pacto de rentas, de modo que sea posible encauzar la inflación, disparada en los últimos meses. Para ello, se plantea la conveniencia de un acuerdo entre sindicatos y empresarios, de modo que los trabajadores renuncien a aumentos salariales proporcionales a la inflación y que los patronos rebajen sus beneficios, a costa de no subir tanto los precios.

Recuérdese que en agosto de 2021 la tasa interanual del IPC superó en España la barrera del 3% y en diciembre la del 6%. En febrero de 2022 se situó en el 7,6% y en junio la inflación se desbocó hasta el 10,2%, el nivel más alto en 37 años.

Si hubiese un pacto de rentas o algo similar, ese acuerdo afectaría también al Gobierno, no solo por las empresas públicas que controla, sino por los salarios de los funcionarios y las pensiones. Estaríamos, en ese supuesto, ante un pacto de rentas generalizado.

Esos asuntos figuran entre los más importantes que debe afrontar el Gobierno en la recta final de la legislatura, pero hay muchos más, ya que la crisis económica derivada de la pandemia y la guerra de Ucrania han puesto todo patas arriba.

@J_L_Gomez

COYUNTURA

IMPLICACIONES DE LA ECONOMIA MUNDIAL EN GALICIA

FERNANDO GONZÁLEZ LAXE
JOSÉ FRANCISCO ARMESTO
PATRICIO SÁNCHEZ
EQUIPO DE COYUNTURA DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA

La existencia de distintos puntos de análisis de la situación económica complica medir la solidez y sostenibilidad de la recuperación, tanto en Galicia como en España. La economía serpentea, sin esconder que es vulnerable; máxime ante el fuerte impacto de la inflación y los cuellos de botella y atascos en las cadenas de suministros. Una nueva agenda económica, con un pacto de rentas, parece necesaria, lo cual exige aumentar el consenso político y social.

1- INTRODUCCIÓN

Resulta fácil asumir que la etapa posterior a la recesión del 2008 se caracteriza por una nueva fase del desarrollo del capitalismo. Para algunos, denominada "capitalismo del conocimiento", al admitir que las ramas del sector electrónico-informático y de las telecomunicaciones se convierten en el núcleo más dinámico del ciclo industrial. Sobre dichos planteamientos, tiene lugar la conformación de las dinámicas de crecimiento de los complejos industriales y de servicios en torno a los cuales se despliegan las redes y cadenas productivas de carácter global y con mayores niveles de internacionalización.

El proceso de globalización se sustenta, en consecuencia, en un despliegue espacial. Los principales y más intensos efectos se ubican en dos procesos: el primero, en una dinámica de incremento del comercio internacional y su estrecha relación con los procedimientos de regulación; y, el segundo, en una elevada incidencia en los procesos de segmentación, fragmentación y relocalización productiva. Es decir, la globalización presenta dos repercusiones: por un lado, una acentuación de la competencia; y, por otra parte, un despliegue de dinámicas espaciales propias que, en ocasiones, constituyen el germen de nuevos proteccionismos.

Desde el año 2008 la economía internacional se caracterizó por una lenta y débil recuperación, por un endeble proceso de acumulación, una baja tasa de inversiones combinadas con un descenso de los tipos de interés; y una elevada tasa de ahorro intermedia en los países desarrollados. Otros, sin embargo, piensan que se inicia una tendencia a la des-globalización, entendida como una desaceleración de los volúmenes de comercio, flujos de inversión extranjeras directos y de carteras, financiación bancario internacional y flujos migratorios (Bello, 2002). Estas notas responden, como se ha comprobado más tarde, a tres nuevas dinámicas: un declive de la hegemonía norteamericana; la continua emergencia de los países del sur globales; y la consolidación de la multipolaridad económica mundial, con China en la cabeza de la misma (Guerrero, 2014).

Bajo este planteamiento, la situación económica mundial supone una revisión de los procesos de integración económica y, de seguido, una vuelta a las economías nacionales que se sustentaban en un repunte de la demanda interna (o sea, muy partidarios del keynesianismo ortodoxo), inspirándose en la apuesta por las políticas de redistribución de los ingresos, la reducción de las desigualdades sociales y la extensión de los principios de subsidiariedad y ayudas a las políticas de bienestar social.

"LA SITUACIÓN ECONÓMICA MUNDIAL SUPONE UNA REVISIÓN DE LOS PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA"

La nueva etapa económica se basa en los efectos que causan las revoluciones tecnológicas industriales y del conocimiento. Con ello, se trata de configurar un nuevo espacio económico global. En el mismo, asistimos a una transformación de la geografía de los marcos de actuación, invirtiendo los términos de la anterior fase del fordismo-keynesianismo.

En la actualidad, observamos una nueva división internacional del trabajo, sustitutiva de la anterior en la que primaban los diversos espacios nacionales, base de las actuaciones y competencias de las empresas.

Ahora, la nueva división internacional del trabajo (NDIT) se fundamenta en los procesos de valorización del conocimiento, en donde las empresas buscan incrementar aquellas actividades de mayor contenido con conocimiento, creatividad e inteligencia. Por eso, no es difícil contemplar estrategias en donde las empresas buscan separar las distintas etapas del ciclo productivo y por proceder a dispersar territorialmente sus plantas de producción y ensamblaje, de forma que se contemple y se configure una economía archipelágica, en donde predominen la dinámica de relocalización, externalización, subcontratación y un amplio despliegue de redes con soporte de las nuevas empresas globales.

2. LAS NUEVAS FASES DEL NEOLIBERALISMO ECONÓMICO

Es, sin duda alguna, hoy en día la fórmula predominante. Requiere basarse en los principios de la liberalización comercial y de transnacionalización del capital. Sus apuestas por las revoluciones tecnológicas industriales explican tanto su enorme capacidad transformadora como la configuración de los nuevos espacios territoriales mundiales. Supone una ruptura con los antiguos compromisos relacionados con la distribución y se inclinan a favor de las aspiraciones corporativas, así como por los nuevos instrumentos de asimilación de clase y grupos sociales. De esta forma, asistimos a un nuevo institucionalismo de la economía, muy organizada y estratificada por redes económicas y políticas, en las que los organismos de financiación internacional y las empresas trasnacionales desempeñan un rol muy relevante.

Producto de esta transformación son los objetivos centrados en el mayor despliegue de las empresas y complejos industriales sustentados en el desarrollo del conocimiento. Dicha dinámica contribuye a alimentar una innovadora reasignación de competencias y funciones entre los diferentes agentes según sus propias escalas trans, supra y sub-nacionales.

> "LOS PROCESOS DE LIBERALIZACIÓN FINANCIERA ARRASTRAN CONSIGO UNA MAYOR VELOCIDAD DE LA CIRCULACIÓN DINERARIA"

Estamos, pues, ante una nueva espacialidad glocalizadora (Swyngedouw, 2004), en donde coexisten al mismo tiempo dos fuerzas: una a favor de la articulación y otra en pro de la subordinación directa, ambas favorables a las dinámicas de fragmentación y al desmantelamiento de los espacios nacionales. Bajo esta perspectiva, los procesos de liberalización financiera arrastran consigo una mayor velocidad de la circulación dineraria, una más intensa diversificación de los instrumentos financieros, y un carácter cada vez más complejo de los propios agentes financieros. Esto es, el nuevo capital financiero se constituye como una gran palanca para el despliegue mundial en lo que se viene a decir respecto a la nueva fase de las tecnologías-productivas y del conocimiento.

Dos rasgos llaman la atención: el predominio de prácticas especulativas y las variadas motivaciones del capital financiero y de ciertas industrias relacionadas con la energía y las telecomunicaciones. Ambas explican la dualidad de comportamientos y de expectativas, centradas las primeras en el objetivo de maximizar rentabilidades y las segundas, en la generación de valor para el accionista.

Finalmente, la actual situación mundial se caracteriza por la acentuación de nuevas competencias y rivalidades; y la emergencia de un nuevo proteccionismo.

La competencia se manifiesta sobre la incidencia en el comercio y en los suministros. China se ha convertido en el primer proveedor de inputs en las exportaciones mundiales; desempeñando junto a otros países del sudeste asiático, una nueva relación de fuerzas.

"LOS ESTADOS ESTÁN CONVIRTIÉNDOSE EN UN FACILITADOR DE LOS INCREMENTOS INTERNACIONALES DE BIENES Y CAPITALES"

En tanto que el proteccionismo se manifiesta por la puesta en funcionamiento de barreras al comercio, restricciones a las exportaciones y medidas incompatibles con las normas de la Organización Mundial del Comercio. Por eso, la nueva situación supuso: a) un nuevo reposicionamiento geoeconómico y político; b) un replegamiento de la hegemonía norteamericana; y c) un desarrollo de políticas neoliberales basadas en la desregulación financiera, ambiental e industrial. Un ejemplo de ello son las cuatro batallas comerciales que afectaron a la economía mundial; esto es, las correspondientes al acero y al aluminio; a la propiedad intelectual; a las placas-celdas solares; y al sector del automóvil.

A raíz de esta contextualización se pueden perfilar tres dinámicas relevantes:

a) una relocalización productiva internacional y reconfiguración espacial de las redes productivas. Se esperan, en consecuencia, ganadores y perdedores. Entre los primeros, países como Vietnam, México, Tailandia, Malasia e Indonesia. Se observa en la implantación de instalaciones y relocalización de las empresas junto a los procesos de sustitución de las tradicionales explotaciones productivas chinas.

b) un impulso a las dinámicas de internacionalización de la producción de las empresas chinas en otros continentes y más específicamente en economías emergentes. Su objetivo es evitar aranceles y establecer nuevas redes productivas globales en sectores relacionados con la informática y telecomunicaciones. Tiene que ver con el desarrollo de las Nueva Ruta de la Seda, impulsada por el presidente chino.

c) ante estas estrategias, las empresas transnacionales de los países desarrollados también aceleran sus planes de expansión y posicionamiento. Buscan vínculos inter-empresariales con fácil inserción internacional y donde la seguridad jurídica esté garantizada.

3. LA NUEVA ESPACIALIDAD ECONÓMICA Y LAS CADENAS DE VALOR

No cabe duda de que la profundización de estas dinámicas supone que China se convierte en el centro integrador del comercio y de las redes en el continente asiático, tanto en términos de suministro como de demanda, desplazando a Japón en términos de proveedor regional, y multiplicando sus redes productivas en

espacios lejanos como Europa y África. Los Estados Unidos de América pierden su carácter céntrico de proveedor de Asia. Conservan su hegemonía respecto a numerosos países, pero no llega a ser el líder que fue antaño. En lo que concierne al continente europeo se mueve de manera diversa y despliega sus redes productivas simples en áreas sub-regionales más que en espacios globales (Ordóñez, 2021).

"LAS CADENAS DE VALOR DESCRIBEN LOS RANGOS COMPLETOS DE ACTIVIDADES NECESARIAS PARA CREAR UN PRODUCTO O SERVICIO"

Dentro del proceso de fragmentación de la producción, las cadenas de suministro globales adquieren un rol preponderante. Tanto por su presencia y relevancia en diversos espacios geográficos como por la vinculación a empresas trasnacionales. Contribuyen, pues, a reforzar e impulsar las estrategias de desarrollo y auspician la inserción de las empresas locales en los encadenamientos productivos globales.

Los Estados se convierten, en consecuencia, en un facilitador de los incrementos internacionales de bienes y capitales, estimulando con sus acciones e instrumentos la creación y obtención de "un buen clima de negocios" (Neilson et al., 2014).

La complejidad, como se desprende de esta situación, es amplia. De una parte, existe un dialogo entre los enfoques de las cadenas globales de suministros centrados en las empresas (Gereffi, 2014); en tanto que otros estudios y análisis se fijan, más, en el rol de los Estados-céntricos, ligados al desarrollo (Horner, 2017). No hay duda, dada la multiplicidad de actores y dimensiones del análisis, que los desarrollos y alternancias varían según las formas y las calidades referidas a las intervenciones.

Uno de los autores referentes, Gary Gereffi, propugnó desplazar los enfoques Estado-céntrico al desarrollo centrado en las empresas que articulan la producción y la distribución de bienes y servicios a escala planetaria y en tiempo real. Y, en segundo lugar, sustituyendo el concepto de commodity (asociado a productos primarios) por el value, en donde se yuxtaponen tanto los productos manufacturados como los servicios. Por eso, Gereffi et al. (2001) analizan "la capacidad que tienen los actores que se integran subordinadamente a las redes globales de producción para mejorar su condición en la generación y captación de valor; es decir, cuantificar su posición en las cadenas". El enfoque destaca, por lo tanto, por una construcción colectiva basada en el win-win (juego donde todos ganan).

Las cadenas revelan concentraciones intersectoriales, se incursionan en la producción de bienes de mayor valor, en los mercados más dinámicos, y buscan mantener sus posiciones. Sin duda alguna, procuran mejorar procesos y en los productos a compartir su inserción en las cadenas, ya sea por el acce-

so a insumos, a tecnologías o a la información, que de otra forma no tendrían. (Ravenhill, 2014).

Finalmente, las cadenas de valor desempeñan una incidencia multiplicativa en lo que atañe a la configuración productiva. Nos permite explicar cómo están conformadas las redes globales de producción, como se produce y distribuye el valor espacialmente a lo largo de ellas; y como puede incorporarse los espacios periféricos para impulsar su desarrollo. Por eso, el desarrollo económico se presenta como un proceso que se encuentra relacionado y asociado a la capacidad de lograr distintos tipos de upgrading.

"LA INESTABILIDAD ECONÓMICA Y FINANCIERA SE TRADUCE EN INCERTIDUMBRE EN DIVERSAS FACETAS"

4. LA FRÁGIL RECUPERACIÓN ECONÓMICA Y EL CONFLICTO ENTRE RUSIA Y UCRANIA

Las perspectivas de la economía mundial se han empañado desde el inicio del estallido de la guerra en Ucrania, el 24 de febrero de 2022. Tal acontecimiento obliga a revaluar los análisis y las protecciones económicas, lo que lleva implícito que la guerra multiplica los problemas.

Un esquema de los efectos supone: a) aumento de los precios de los productos básicos; b) trastornos en el comercio; c) sanciones y respuestas políticas; d) impactos humanitarios; e) inestabilidad financiera; y f) incremento de la incertidumbre.

Aunque la guerra no es el único factor que pesa sobre el comercio mundial, la economía sufre en sus principales variables. El FMI rebaja las perspectivas de crecimiento (una reducción del 1,3 p.p. en el PIB); estima un aumento de las expectativas de inflación (se espera un 5,7% a finales de año); subraya la interdependencia entre las plantas de producción y las cadenas de suministro que pueden incrementarse en el caso de estanflación; y finalmente, señala las probabilidades de que se produzcan problemas financieros en los países emergentes y en desarrollo. Las estimaciones de la OMC reflejan que varios factores inciden en el menor crecimiento del comercio de mercancías y de servicios, tales como las repercusiones impuestas a Rusia, el bloqueo de los bancos rusos del sistema de pagos SWIFT, los confinamientos declarados en China para impedir la propagación de la covid que afecta el comercio marítimo; la disminución de la confianza de las empresas y los consumidores; y el aumento de la incertidumbre.

No cabe duda de que está emergiendo un nuevo mundo. La guerra moviliza una atmósfera de gran tensión y alimenta muchas ambigüedades. La inestabilidad económica y financiera se traduce en incertidumbre en todas las facetas: militares, energéticas, cibernéti-

cas, comerciales, etc. Y las preocupaciones se extienden a más dimensiones: seguridad, medioambiente, gestión de pandemias, etc.

Con anterioridad, en los decenios anteriores a la crisis financiera mundial, el volumen del comercio mundial de mercancías crecía en torno a dos veces más rápido que el PIB; pero, después de la crisis, dicha relación se reduce a 1:1, con lo que las tasas de variación anual del comercio y la producción son cada vez más similares.

"LOS PUERTOS SE ACTUALIZARON PARA MITIGAR LAS PERTURBACIONES DE LA OFERTA RELACIONADAS CON EL SUMINISTRO DE MERCANCÍAS"

Respecto a la desagregación de los productos intercambiados, la OMC sostiene que determinados productos como el hierro, acero, productos químico o circuitos integrados, mantienen un crecimiento sostenido; en tanto que otros artículos reflejan un débil crecimiento (entre otros, el textil o la maquinaria); un tercer grupo reduce sus tasas de crecimiento (automóvil); y, finalmente, un cuarto grupo registra una elevada variación positiva debido primordialmente a la situación derivada de la pandemia (actividades relacionadas con la farmacéuticos y el teletrabajo).

El FMI al analizar los cambios llama la atención que "los países cuyos socios comerciales aplicaron confinamientos más rigurosos experimentaron caídas más marcadas de importaciones.

Los flujos de comercio se han ajustado, pero una mayor diversificación de las cadenas internacionales de valor podría ayudar a amortiguar el impacto de shocks futuros". De esta manera, es preciso hacer mención tanto a los factores de resiliencia y a los relacionados con las cadenas internacionales de valor.

Respecto al primer punto, siguiendo las simulaciones efectuadas por el FMI respecto a los efectos de las perturbaciones, se muestra que "la diversificación reduce significativamente las pérdidas económicas mundiales causadas por las perturbaciones de la oferta". Así, se estima que una contracción relevante (un 25%) de la oferta de mano de obra en su solo proveedor importante, supondría que el PIB de una economía media disminuya un 0,8% en el escenario base.

En un escenario de diversificación elevada, este descenso queda reducido prácticamente a la mitad. Insisten, los técnicos del FMI, Davide Malacrino y Adil Mohommad, en que una mayor diversificación reduce la volatilidad de que varios países se vean afectados por shocks de oferta; esto es, la volatilidad del crecimiento económico en el país medio disminuye alrededor del 5% en este escenario. Pero, la protección que brinda la diversificación es escasa si todas las economías se ven afectadas a la vez por

una perturbación importante, como ocurrió en los cuatro primeros meses de la pandemia.

La teoría económica nos indica que hay varias formas de apostar por la diversificación: una, comprar más insumos intermedios en el exterior; otra, apostar por la sustituibilidad de los insumos; y una tercera, estandarizando los insumos a escala internacional.

Por eso, el interés común de las políticas económicas en evitar una fragmentación económica mundial y el traslado de las actividades de producción a países amigos o aliados, a raíz de los últimos acontecimientos bélicos y sanitarios. Se busca, en consecuencia, aumentar la diversificación y la sustituibilidad para poder mejorar la resiliencia.

La tercera hace referencia a la logística del comercio y a la consolidación de las cadenas globales de suministro. Con objeto de mitigar las perturbaciones de la oferta relacionadas con el traslado y suministro de bienes y mercancía, fue preciso actualizar, modernizar y adaptar la infraestructura portuaria de las principales rutas internacionales de transporte marítimo.

Se trata de evitar los cuellos de botellas y eliminar las interrupciones de una cadena de suministro; y, por ende, mejorar la información de las transacciones entre empresas y sobre las redes de las cadenas de valor; incrementando, asimismo, la seguridad y la fiabilidad. Ambas cuestiones contribuyen a reducir los costes y permiten al mismo tiempo, diversificar los insumos.

5. EL FMI Y SUS PERSPECTIVAS

El FMI publica anualmente sus previsiones de primavera. Este año, 2022, subraya dos rasgos relevantes: rebaja del crecimiento económico mundial y revisión al alza de la inflación. Las causas de este nuevo diagnóstico proceden del shock energético derivado de la invasión de Ucrania, de la imposición de sanciones a Rusia, la vuelta a los contagios en determinados países (especialmente en algunas ciudades de China) y a la ruptura de las cadenas globales de suministro.

Las señales de alarma permiten auscultar una vuelta a la recesión, aunque si las escudriñamos más atentamente, hay ciertos márgenes de tranquilidad y menos desasosiego. ¿Cuáles son las señales de la recesión?. Sin duda alguna, los peligros se concentran en:

a) la escalada del precio del petróleo. Históricamente, todas las recesiones en EE UU han coincidido con una suba del precio del petróleo. No es el único detonante, pero un signo clave en las últimas recesiones;

b) la inflación. Constituye una de las mayores preocupaciones de las principales economías. Alcanza en este año niveles que no se veían en décadas, constituyendo uno de los factores, junto a los precios de la energía, que más lastran las previsiones de crecimiento;

c) la curva de tipos de interés. En condiciones normales, la teoría económica nos indica que prestar a largo plazo debería ser más rentable que prestar a cor-

to plazo, porque el riesgo es más alto cuanto mayor sea el plazo. Ahora, dada la elevada incertidumbre la curva de tipos de interés hace saltar las alarmas; ya que, al entrar en terrenos negativos, significa que se paga una rentabilidad más alta por la deuda a corto plazo que la deuda a largo; y

d) los fletes del transporte marítimo. Pues miden los costes de transporte de las materias primas y los bienes manufacturados y forman parte esencial de las cadenas globales de suministros. Los índices más usuales son muy volátiles y en la actualidad se han multiplicado por ocho en los últimos dos años, encareciendo y desarticulando las cadenas de suministros.

"HAY RIESGOS DE UNA FRAGMENTACIÓN DE LA ECONOMÍA HACIA BLOQUES GEOPOLÍTICOS CON ESTÁNDARES TECNOLÓGICOS DISTINTOS"

Asimismo, el FMI alerta sobre las deudas de los países. Hay varios motivos para dicha justificación y preocupación. El primero, es que el crecimiento al ser más lento podría ralentizar el pago de la deuda. El segundo, que mientras algunos países han reducido su déficit mediante políticas de consolidación, la mayoría de los países de la UE no lo han hecho. Y la tercera, hay una tendencia al aumento de los costes financieros; y en el momento en que suban los tipos de interés los pagos van a ser más difíciles. A nivel mundial, cuando las condiciones crediticias se endurezcan, "los países más vulnerables serán los que sufran la mayor presión. Dicha vulnerabilidad hará aflorar los "diferenciales"; y supondrá un gran problema para la economía mundial, pues amenazará a las economías de bajos ingresos. Los impagos de un país pueden tensionar la situación financiera de otros, lo que lleva a pensar que hay que evitar una oleada de impagos y la fragmentación de las economías a fin de reducir los riesgos y aquellos elementos perturbadores, dada la interdependencia y la necesidad de cooperación.

En suma, el economista-jefe del FMI, Pierre-Olivier Gourichas, afirma que "una incertidumbre inusualmente elevada rodeas estos pronósticos y dominan los riesgos". Y, asimismo, enfatiza sobre los "riesgos de una fragmentación más permanente de la economía mundial hacia bloques geopolíticos con distintos estándares tecnológicos; sistemas de pagos y divisas de reserva". Con lo que las señales de alerta se centran en analizar, evaluar y reconfigurar las redes de producción y las reglas de gobernanza de las relaciones internacionales.

De la misma forma, el FMI en su documento Deuda privada y recuperación global, advierte de la acumulación de deuda a lo largo de los últimos años por parte de las empresas afectaría, principalmente, a los países emergentes debido a sus trayectorias económicas más débiles observada en los últimos bienios. Estas

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS Y DE DEUDA.			
	Evolución PIB prevista 2022		Deuda en % PIB
India	8,2%	Japón	262,5
Arabia Saudí	7,6%	Italia	150,6
España	4,8%	Estados Unidos	125,6
China	4,4%	España	116,4
Canadá	3,9%	Francia	112.6
Estados Unidos	3,7%	Canadá	101,8
Reino Unido	3,7%	Brasil	91,9
Nigeria	3,4%	Reino Unido	87,8
Francia	2,9%	India	86,9
Japón	2,4%	China	77,8

Fuente: FMI

PROYECCIONES ECONÓMICAS PIB			
	2021	2022	2023
ECONOMIA MUNDIAL	6,1	3,6	3,6
ECONOMIAS AVANZADAS	5,2	3,3	2,4
ECONOMIAS EMERGENTES Y EN DESARROLLO	6,8	3,8	4,4
ZONA EURO	5,3	2,8	2,3
ECONOMÍAS EMERGENTES Y SUDESTE ASIA	7,3	5,4	5,6
PAÍSES EN DESARROLLO DE BAJO INGRESO	4,0	4,6	5,4
EEUU	5,7	3,7	2,3
Alemania	2,8	2,1	2,7
Francia	7,0	2,9	1,4
Italia	6,6	2,3	1,7
España	5,1	4,8	3,3
Reino Unido	7,4	3,7	1,2
China	8,1	4,4	5,1
India	8,9	8,2	6,9
Rusia	4,7	-8,5	-2,3
Brasil	4,6	0,8	1,4
México	4,8	2,0	2,5
Arabia saudita	3,2	7,6	3,6
Nigeria	3,6	3,4	3,1
Sudáfrica	4,9	1,9	1,4

Fuente: FMI

circunstancias presionarían a los seguros y a las instituciones financieras, contribuyendo a limitar la capacidad de los bancos a prestar a las empresas y hogares, frenando el crecimiento económico y transmitiendo presión para la suba de los tipos de interés.

El FMI estima que la deuda privada mundial aumentó en un 13% del PIB en 2020, lo que supone un ritmo de incremento más rápido que el registrado en la recesión del 2008-2009, pudiendo "volverse insostenible y dar lugar a periodos de desapalancamiento acompañados de crecimientos mediocres". Por eso, la recuperación será más lenta en los países donde el apalancamiento se concentra en empresas vulnerables y hogares de ingresos bajos, por lo que el FMI menciona la necesidad de instaurar procedimientos de quiebras que hagan de cortafuegos, implementar test de estrés para los bancos o reducir el círculo vicioso entre la banca y la deuda soberana.

"LA RECUPERACIÓN SERÁ MÁS LENTA ALLÍ DONDE EL APALANCAMIENTO SE CONCENTRA EN EMPRESAS VULNERABLES Y HOGARES DE INGRESOS BAJOS"

6. LAS DECISIONES DE LA RESERVA FEDERAL AMERICANA Y DEL BANCO CENTRAL EUROPEO

Los bancos centrales tienen el encargo y la obligación de equilibrar la escalada de precios. De una parte, su actitud fue encomiable a lo largo de la pandemia y sus actuaciones en favor de la economía fueron un ejemplo gratificante para estimular la economía. Ahora, debemos encarar una nueva fase: la de reducción de los estímulos económicos. Este cambio de política monetaria puede llevar consigo (al menos teóricamente) un encarecimiento del dinero y, en consecuencia, es fácil adivinar que lastrará un poco el crecimiento económico y se controlaran los precios.

No obstante, existen otras variables y tendencias a tener en cuenta. De una parte, elevar los tipos de interés no solo ralentizaría el crecimiento, sino que podría alimentar el riesgo de fragmentación Norte/Sur; y, de otra parte, añadiría un peso adicional a las personas y empresas que poseen hipotecas o endeudamientos pendientes, con lo que podría abrirse una nueva brecha económica y social. Este previsible endurecimiento de la política monetaria puede llegar a ahogar tanto a empresas como a países.

Las últimas fechas son pródigas en declaraciones, anticipo de decisiones. Christine Lagarde, presidenta del BCE, afirma el 12 de mayo, que "las subidas de los tipos de interés llegarán en los primeros días de julio, y una vez que ello ocurra, el proceso de normalización será gradual". Significa un cambio respecto a los últimos discursos en los que sostenía que la subida se produciría después del fin de las compras de deuda. La retirad de esta probabilidad elimina, en consecuencia, la idea que el encarecimiento del dinero se pudiera producir en septiembre. Muestra, a la vez, una firme decisión en la medida que las cifras de inflación siguen manteniéndose elevadas y es preciso estabilizarlas para poder encarar las previsiones de inflación aceptables y contener los efectos de la segunda ronda. Finalmente, con dicho anuncio se envía un aviso a los ciudadanos y mercados que subir

los tipos ahora no contribuye a descender el precio de la energía, por lo que se mantiene firme el objetivo del BCE: de actuar a favor de la estabilidad de precios.

La idea del BCE es que los elevados niveles de inflación no terminen dañando a la economía y que "cuando pasen los diferentes shocks de oferta, la inflación esté en condiciones de regresar al objetivo del 2%", aunque las complejidades que para ello suceda son numerosas. De ahí la apuesta por la normalización que incluye la finalización de las compras de deuda para que los inversores vayan dando aquellos pasos que consideren oportunos, evitando las sorpresas, los bandazos e inestabilidad en los activos. De hacerlo en julio, los analistas abren la puerta a nuevas subidas a lo largo del año. Quías por ello, la presidenta del BCE continúe mandando señales a fin de mitigar el riesgo de golpear en exceso el crecimiento económico.

Desde la perspectiva de la Reserva Federal hay que tomar nota de las declaraciones de su presidente, J. Powel, cuando afirmó a comienzos de mayo "la inflación es demasiado alta y entendemos las dificultades que está causando, y estamos actuando con rapidez para reducirla". Con ello, quiere trasladar varios avisos. En primer lugar, estamos ante una buena oportunidad para conseguir un aterrizaje suave, tratando de que la demanda se acerque a la oferta, lo que permitiría bajar los salarios y la inflación, sin tener que ralentizar la economía, sufrir una recesión y que el desempleo aumente. En segundo lugar, es el momento adecuado en la medida que la economía está fuerte y bien posicionada para soportar una política monetaria más dura. Y finalmente, el adoptar dichas decisiones en esas direcciones constituye un gran desafío.

El debate teórico en Norteamérica es duro. Por eso, se habla de la "transitoriedad". Es decir, se admite que la inflación actual, la más alta de los últimos años, es "principalmente transitoria"; y se achaca entre otros factores a los problemas de suministro nacionales y mundiales, de ahí que el exceso de demanda haga mucha presión sobre la oferta en el país y en el extranjero.

Powel, por tanto, tiene que acertar en el hecho de que los problemas de suministros no deben empeorar a lo largo del año; y que los empresarios y trabajadores afectados por ello asuman la reducción de beneficios e ingresos reales. Se busca, por lo tanto, "evitar las condiciones de una espiral de costes y precios, por medio de las limitaciones de la oferta y del mercado laboral, generando una caída de los precios y eliminando prácticamente y en su totalidad la necesidad de recuperar los ingresos perdidos", interpreta el analista del Financial Times Martin Wolf.

"LA PRESIDENTA DEL BCE MANDA SEÑALES A FIN DE MITIGAR EL RIESGO DE GOLPEAR EN EXCESO EL CRECIMIENTO"

La segunda tesis sobre la que el debate está muy vivo es aquella que parte del supuesto de que

la recesión puede evitarse. Eso implica, proponer una desaceleración y manejar con cautela los riesgos de la incertidumbre. Es decir, plantear una reducción de los ingresos reales a causa de la elevada inflación, muy probablemente haga frenar la demanda. La cuestión es determinar el grado y el nivel en que se haga; y dependerá de las actuaciones de los consumidores. Los efectos de un endurecimiento de las políticas monetarias arrojan mucha incertidumbre en la medida que afectan tanto a los precios de la vivienda y a las ratios precios/beneficios de las acciones.

Ante estos escenarios, no cabe duda, que la FED tiene que mantener su credibilidad en materia de inflación y quizás asistamos a una pequeña desaceleración temporal/transitoria para evitar mayores estragos en los frágiles mercados de trabajo y de activos.

7. PRIORIDADES DE LA POLÍTICA ECONÓMICA

Las proyecciones están llenas de elevadas dosis de incertidumbre rebasando en la mayoría de los casos los rangos habituales. La mayoría de ellas hablan de un crecimiento más desacelerado y de unos niveles de inflación que superan las antiguas estimaciones. En este contexto, de enorme complejidad y vulnerabilidad, tanto la propagación del virus como los efectos de la guerra dan lugar a nuevas variantes y hacen más difícil concretar situaciones finales.

Las recomendaciones buscan una estabilidad global de cara, en primer término, a impedir el desmantelamiento del marco multilateral basado en reglas aceptadas universalmente; en segundo lugar, en consolidar políticas económicas con firmeza, a fin de garantizar que las expectativas inflacionistas permanezcan ancladas tanto a corto como a medio plazo en límites soportables; y en tercer lugar, una buena comunicación y orientación en torno al rumbo de la política monetaria a fin de que se pueda reducir al mínimo el riesgo de que se lleven a cabo ajustes básicos.

> "LA INCIDENCIA NEGATIVA DE LA CRISIS PROVOCADA POR LA COVID-19 FUE MENOR EN GALICIA QUE EN EL CONJUNTO DEL ESTADO"

Ello supone consolidar los saldos fiscales de numerosas economías, con lo que es preciso actuar con transparencia, con una evaluación ex ante de las medidas, con una actuación basada en la rendición de cuentas, y corroborar, periódicamente, los avances antes de adoptar nuevas decisiones inmediatas.

Los riesgos son elevados. La política económica debe estar para proteger a los ciudadanos.

8. LA EVOLUCIÓN DE LA ECONOMÍA GALLEGA

Al igual que en las economías de nuestro entorno, la crisis económica provocada por la pandemia ha provocado una fuerte contracción del PIB en la economía gallega, estando condicionado

su comportamiento por la evolución de la pandemia y las medidas adoptadas para frenar su expansión.

A lo largo de 2021, tres trimestres consecutivos con tasas de variación interanuales positivas permitirían afirmar que se consolida la reactivación de la actividad económica, aunque de cara al futuro hay que tener presente no solo el posible impacto negativo del retraso en la recuperación y fondos de resiliencia y la mayor o menor capacidad de las administraciones públicas para canalizar estos recursos hacia el tejido productivo o repuntes en posibles casos de covid como se apuntaba en el informe anterior, sino también el acusado encarecimiento del precio de la energía y las materias primas.

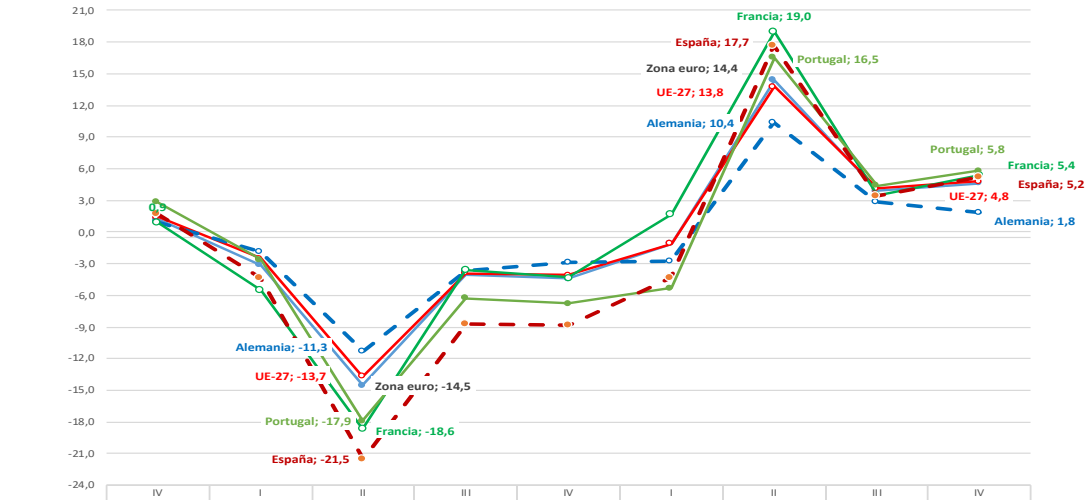
El conjunto de países de la Unión Europea (UE-27) y de la zona del euro en el cuarto trimestre de 2021 experimentaron un incremento interanual de su actividad económica del 4,8% y 4,6%, respectivamente. Su PIB medio anual aumentó un 5,3% en ambos casos.

Por otro lado, entre las principales economías de la eurozona, España y Francia, que sufrieron el impacto inicial de la crisis más acusado entre las principales economías europeas, presentan en el último trimestre del año tasas de crecimiento superiores a la media comunitaria, con medras interanuales del 5,2% y 5,4%, respectivamente, situándose este porcentaje de 5,8% en Portugal.

Por el contrario, Alemania frenó su crecimiento en el cuarto trimestre del año, creciendo un 1,8% respecto al mismo periodo del año anterior.

En el conjunto del año 2021, el crecimiento más intenso entre las gran-

EVOLUCIÓN DEL PIB REAL EN LA UE-27, ZONA EURO Y PRINCIPALES ECONOMÍAS EUROPEAS, 2019-2021. TASAS DE VARIACIÓN INTERANUAL



	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
	2020					2021			
Zona euro	1,2	-3,1	-14,5	-4,0	-4,4	-1,1	14,4	3,9	4,6
UE-27	1,4	-2,5	-13,7	-3,9	-4,1	-1,1	13,8	4,1	4,8
Alemania	0,9	-1,9	-11,3	-3,7	-2,9	-2,8	10,4	2,9	1,8
Francia	0,9	-5,5	-18,6	-3,6	-4,3	1,7	19,0	3,5	5,4
Portugal	2,8	-2,6	-17,9	-6,3	-6,8	-5,3	16,5	4,4	5,8
España	1,7	-4,3	-21,5	-8,7	-8,8	-4,3	17,7	3,4	5,2

Fuente: Eurostat e INE

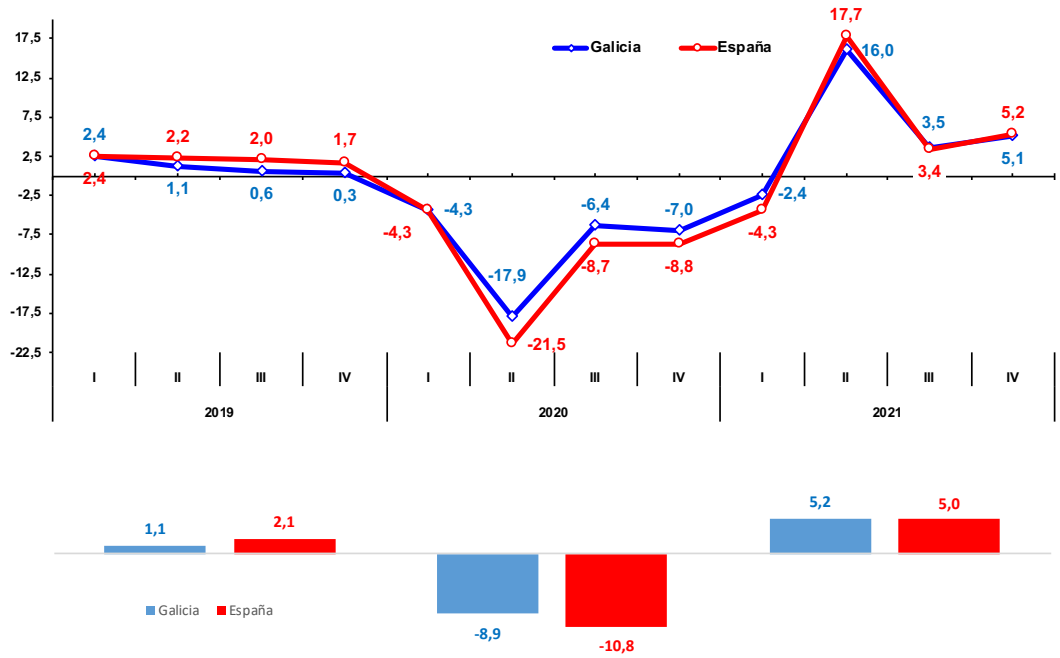
des economías se registró en Francia, con un incremento del 7% respecto al año anterior, por delante de Italia, con un 6,6%, que contrasta con el crecimiento del 2,9% estimado para la economía alemana (4,9% en Portugal).

En cuanto a la evolución de la economía gallega, la incidencia negativa de la crisis provocada por la covid-19 a lo largo de todo el año 2020 y el primer trimestre de 2021 es menor en Galicia que en el conjunto del Estado.

Con la reactivación de la economía en el segundo trimestre de 2021, la economía gallega presenta una tasa de variación interanual del PIB inferior a la española en ese segundo trimestre siendo muy similar en los dos últimos trimestres del año.

En el conjunto del año 2021, la actividad económica gallega creció un 5,2% respecto al año anterior frente al 5,0% de media en España (5,2% y 5,1% en el cuarto trimestre del año, respectivamente).

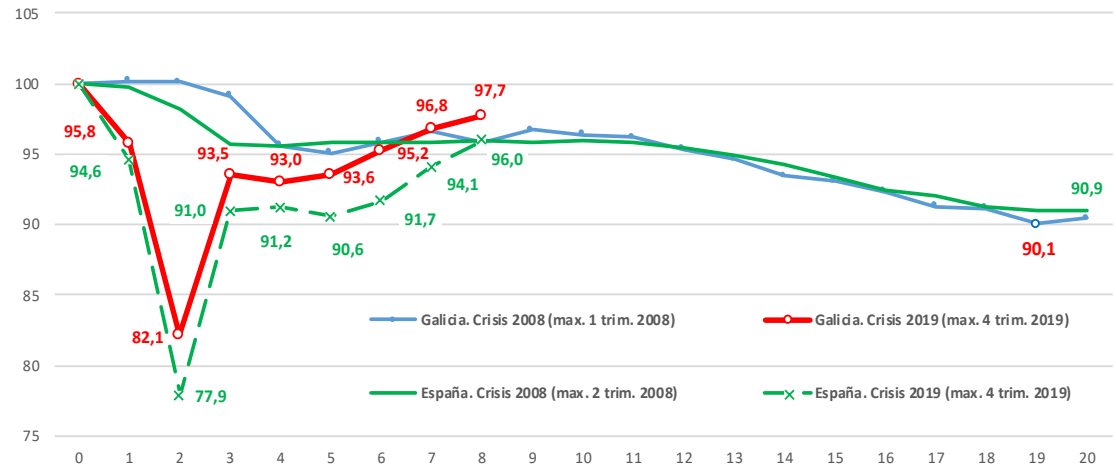
EVOLUCIÓN DEL PIB REAL GALICIA Y ESPAÑA, 2019-2021.
TASAS DE VARIACIÓN INTERANUAL



Fuente: INE e IGE

Apesar de que el origen de la económica de 2008 y la de 2019 son diferentes, si se compara su impacto inicial en la actividad económica de Galicia y España, la incidencia de esta última es significativamente superior, pero la recuperación también parece ser que va a ser mucho más intensa. Tomando como referencia el valor más elevado del PIB antes de la crisis, el PIB gallego se sitúa en el cuarto trimestre de 2021 un 2,3% por debajo del nivel previo al inicio de la crisis sanitaria siendo este porcentaje del 4% en el caso de la economía española. En términos comparativos, cabe señalar que dos años después del inicio de la crisis económica y financiera de 2008, el PIB gallego y español se situaba 4,1 puntos por debajo del nivel anterior a la crisis.

EVOLUCIÓN DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA GALICIA Y ESPAÑA. 2008 Y 2021

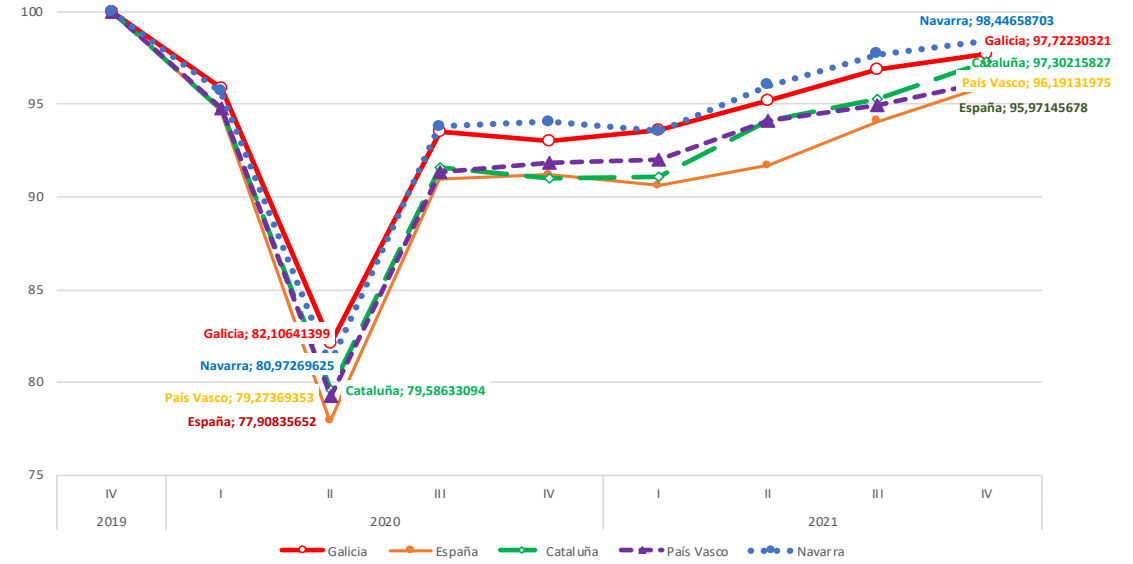


Fuente: INE e IGE

La recuperación de la actividad económica fue más rápida en el Estado, superando el nivel previo a la crisis en el primer trimestre de 2018 (40 trimestres más tarde) cuando la economía española lo había superado en el cuarto trimestre de 2016 (35 trimestres). El índice más reducido se alcanza en Galicia en el último trimestre de 2012 (19 trimestres transcurridos) frente al primer trimestre de 2013 en el caso de España (20 trimestres

Si la comparación se hace con la evolución en otras CC AA tomando como referencia la situación existente en el momento anterior a la pandemia (cuarto trimestre de 2019), cabe señalar que solo la Comunidad Foral de Navarra tiene un mejor comportamiento que la economía gallega. En el cuarto trimestre de 2021 la actividad económica de Navarra se sitúa 1,6 puntos por debajo del PIB de 2019, siendo este porcentaje de 2,3 puntos en el caso de Galicia. La recuperación de la actividad económica gallega sigue siendo superior a la de Cataluña y el País Vasco, que en el último trimestre del año se situaban 2,7 y 3,8 puntos porcentuales por debajo del nivel de 2019, respectivamente.

EVOLUCIÓN DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA 2020-2021. (BASE 4 TRIMESTRE 2019 = 100)



Fuente: INE e IGE

9. LA ACTIVIDAD ECONÓMICA

La reactivación de la actividad económica en Galicia y España viene motivada tanto por una contribución positiva de la demanda interna como de la externa. Mientras que el inicio de la reactivación económica viene motivado por una fuerte contribución de la demanda interna tanto en Galicia como en España, el crecimiento agregado del PIB de Galicia en el tercer y cuarto trimestre de 2021 se explica por una aportación de la demanda externa superior a la interna, al contrario de lo que ocurre en el Estado en su conjunto.

Para el conjunto del año 2021, el crecimiento del 5,2% experimentado por la economía gallega se explica por una aportación de la demanda interna de 3,2 puntos frente a los 2 puntos de la demanda externa (en 2019 la demanda interna detraía seis décimas al crecimiento agregado del PIB, mientras que el externo aportó 1,7 puntos).

Todos los componentes de la demanda interna presentan en Galicia y España tasas de crecimiento interanuales positivas, siendo estas más elevadas en la economía española. En primer lugar, hay que destacar que es la inversión donde se registra el mayor diferencial al crecer un 6,6% en el conjunto del Estado, cinco puntos y medio por encima de la economía gallega. Por otro lado, el consumo privado crece en Galicia un 4,2% respecto al año anterior, cinco décimas menos que el experimentado en España, mientras que en el caso del consumo público el diferencial es de décimas, situándose la tasa de variación interanual en el 2,7% en Galicia frente al 3% en España.

CUADRO MACROECONÓMICO DE GALICIA 2019-2021. TASAS DE VARIACIÓN INTERANUAL

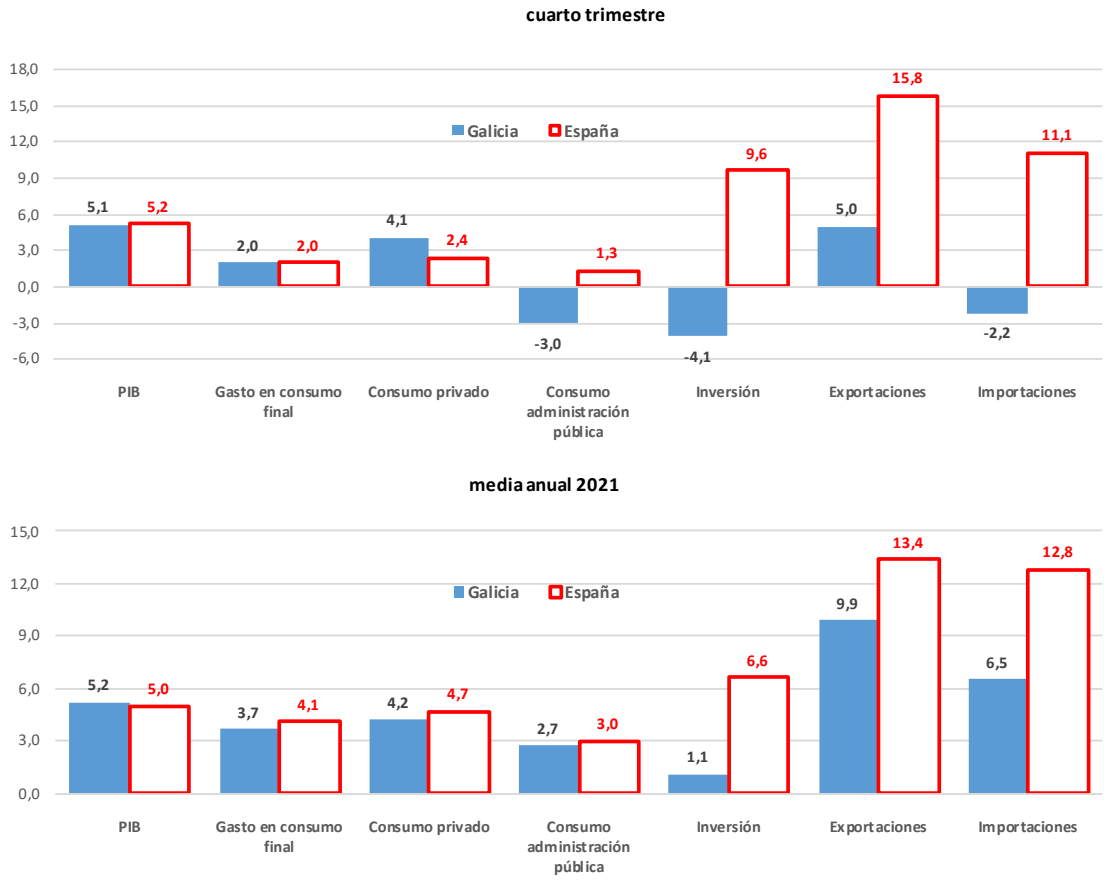
	2019	2020	2021	2019 /IV	2020 /I	2020 /II	2020 /III	2020 /IV	2021 /I	2021 /II	2021 /III	2021 /IV
Producto Interior Bruto	1,1	-8,9	5,2	0,3	-4,3	-17,9	-6,4	-7,0	-2,4	16,0	3,5	5,1
Demanda												
Gasto en consumo final	-1,4	-7,2	3,7	-1,3	-4,6	-16,6	-3,7	-3,8	-1,3	14,2	1,4	2,0
Hogares e instituciones privadas sin fin de lucro	-2,5	-11,4	4,2	-2,2	-7,7	-22,7	-6,1	-8,8	-3,1	17,3	0,5	4,1
Administraciones Públicas	1,8	4,8	2,7	1,3	4,6	1,0	3,0	10,5	3,3	7,3	3,7	-3,0
Formación Bruta de Capital	3,7	-11,8	1,1	-0,6	-7,9	-23,8	-8,5	-6,6	-2,3	16,4	-3,3	-4,1
Achega demanda interna al crec. PIB	-0,6	-7,9	3,2	-1,2	-5,1	-17,6	-4,4	-4,2	-1,5	14,3	0,6	1,0
Exportaciones	0,6	-5,8	9,9	3,7	-0,7	-23,8	2,3	-1,8	4,5	38,2	-0,4	5,0
Importaciones	-2,5	-4,0	6,5	1,0	-2,3	-23,9	6,2	3,6	6,5	35,8	-5,5	-2,2
Contribución demanda externa al crec. PIB	1,7	-1,0	2,0	1,5	0,8	-0,3	-2,0	-2,8	-0,9	1,7	2,9	4,1
Oferta												
Sector primario	0,2	-3,9	-0,5	-0,8	-3,0	-3,1	-3,6	-5,7	-3,9	-1,0	-0,2	3,4
Industria	-6,9	-9,2	4,1	-6,2	-6,4	-20,9	-4,5	-4,9	0,4	17,9	0,8	-0,4
Industria manufacturera	0,0	-10,4	6,1	0,8	-4,1	-27,8	-5,4	-4,4	-0,5	28,0	0,2	2,1
Construcción	5,8	-9,4	-2,4	2,7	-3,3	-19,4	-7,2	-7,6	-6,8	8,9	-5,1	-5,0
Servicios	2,9	-8,8	6,6	2,0	-3,7	-17,8	-6,5	-7,3	-2,3	17,4	5,0	7,7
Comercio, transporte y hostelería	0,4	-21,9	15,0	-1,3	-10,6	-39,9	-17,5	-19,8	-10,1	46,7	12,5	22,3
Información y comunicaciones	11,4	0,2	-0,1	9,2	9,4	-5,0	-1,3	-1,8	-6,0	1,5	1,3	3,2
Actividades financieras y de seguros	1,4	4,8	6,7	6,8	-0,8	5,1	7,7	7,1	12,9	7,7	4,1	2,8
Actividades inmobiliarias	1,4	-0,1	0,3	1,1	0,6	0,0	-0,5	-0,6	-0,3	0,2	0,5	0,8
Actividades profesionales	11,6	-10,2	4,8	8,8	-4,1	-25,2	-5,0	-6,7	-0,6	27,6	-1,7	-1,0
Administración pública, sanidad y educación	2,2	1,0	3,2	1,6	1,8	-0,4	0,6	2,1	2,2	4,6	4,4	1,7
Actividades artísticas, recreativas y otros servicios	5,9	-20,1	9,6	4,1	-9,8	-41,7	-13,3	-15,4	-4,4	50,4	2,4	3,7

10. EL MERCADO LABORAL

Una primera aproximación global a la situación del mercado de trabajo en Galicia ha de realizarse a partir de los indicadores básicos del mercado de trabajo y su comparación con el resto de las comunidades: tasa de actividad, tasa de ocupación, tasa de paro y tasa de temporalidad. Como primer aspecto positivo del comportamiento del mercado de trabajo en Galicia hay que mencionar la mejora, en términos anuales, de las tasas de actividad, ocupación y desempleo. Por otro lado, la tasa de temporalidad aumenta en Galicia.

En cuanto a la tasa de actividad, la participación laboral de los gallegos aumenta en el último año hasta el 52,5%, tres décimas por encima de la estimada en 2020. Así, Galicia se mantiene como la segunda comunidad autónoma con las tasas más bajas después de Asturias, con un 50,7%, aumentando el diferencial respecto al conjunto del Estado, donde tras un incremento de 1,1 puntos porcentuales se sitúa en el 58,5%. En el conjunto del Estado, el diferencial se mantiene por encima del de Galicia, situándose en 9,8 puntos, aumentando la tasa de actividad femenina hasta el 53,7% y la masculina hasta el 63,6%.

PIB REAL GALICIA Y ESPAÑA 2021. INDICADORES DE DEMANDA. TASAS DE VARIACIÓN INTERANUAL



En cuanto a la tasa de ocupación, la relación entre la población ocupada y la población mayor de 16 años en Galicia asciende al 46,4%, aunque el diferencial aumenta respecto a la media estatal que se sitúa en 3,5 puntos frente a los 2,6 puntos del anterior año (en el conjunto del estado asciende al 49,9%). Este porcentaje mantiene a Galicia como la quinta comunidad autónoma con menor tasa de empleo, por delante de Asturias (44,3%), Extremadura (44,4%), Canarias (44,5%) y Andalucía (44,7%).

La tasa de paro gallega descendió en 2021 hasta el 11,7%, más de tres puntos por debajo de la media estatal (14,8%), lo que la sitúa en una posición intermedia respecto al resto de comunidades autónomas.

La reactivación de la economía gallega a partir del segundo trimestre de 2021 se traslada directamente al mercado laboral teniendo en cuenta la evolución de las grandes cifras del nivel de ocupación y desempleo. Por otro lado, el incremen-

PRINCIPALES DATOS DEL MERCADO DE TRABAJO EN GALICIA 2019-2021

	2019	2020	2021	2019 IV	2020 IV	2021 I	2021 II	2021 III	2021 IV
Población mayor de 16 años	2.335,3	2.339,0	2.340,9	2.337,1	2.339,6	2.341,3	2.340,5	2.340,9	2.340,8
Población activa	1.241,1	1.220,9	1.228,2	1.241,7	1.223,5	1.218,1	1.229,1	1.239,2	1.226,4
25 - 34 años	223,3	210,7	207,0	221,4	210,3	206,2	206,4	209,3	206,0
Población ocupada	1.095,2	1.074,2	1.085,1	1.096,0	1.080,9	1.059,8	1.076,7	1.112,5	1.091,3
Cuenta propia	216,6	205,3	208,2	212,4	208,6	207,6	209,5	209,1	206,6
Cuenta ajena	878,3	868,6	876,4	883,3	871,7	851,8	867,0	902,5	884,3
Otra situación	0,3	0,4	0,5	0,4	0,6	0,4	0,2	0,9	0,4
Población parada	145,9	146,7	143,1	145,8	142,6	158,3	152,4	126,7	135,1
Parado larga duración	57,1	49,9	59,0	55,7	50,1	61,4	63,7	51,5	59,4
Población inactiva	1.094,3	1.118,1	1.112,7	1.095,4	1.116,1	1.123,2	1.111,4	1.101,7	1.114,4
Tasa de actividad	53,1%	52,2%	52,5%	53,1%	52,3%	52,0%	52,5%	52,9%	52,4%
Taxa de ocupación	46,9%	45,9%	46,4%	46,9%	46,2%	45,3%	46,0%	47,5%	46,6%
Tasa de paro	11,8%	12,0%	11,7%	11,7%	11,7%	13,0%	12,4%	10,2%	11,0%
Tasa de temporalidad	26,5%	24,0%	24,5%	25,1%	24,3%	23,3%	24,2%	26,0%	24,3%
Afiliaciones (media trimestral)	1.015,3	996,0	1.014,4	1.016,5	1.002,1	744,6	756,4	773,2	769,1
Paro registrado (media trimestral)	163,2	180,3	163,4	165,1	186,1	184,0	164,6	152,1	153,1

Fuente: IGE

to de la ocupación estimado por la EPA y el registrado en las oficinas de empleo es inferior al registrado en el conjunto de España, donde las afiliaciones registradas en las oficinas de empleo se reducen un 2,6% y la población ocupada un 3%. Por el contrario, si se considera el indicador de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo en 2021, muestra un incremento en España del 6,7%, medio punto porcentual inferior al que indican las cuentas económicas trimestrales de Galicia.

La reactivación de la economía gallega a partir del segundo trimestre de 2021 se traslada directamente al mercado laboral teniendo en cuenta la evolución de las grandes cifras del nivel de ocupación y desempleo. Por otro lado, el incremento de la ocupación estimado por la EPA y el registrado en las oficinas de empleo es inferior al registrado en el conjunto de España, donde las afiliaciones registradas en las oficinas de empleo se reducen un 2,6% y la población ocupada un 3%. Por el contrario, si se considera el indicador de puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo en 2021, muestra un incremento en España del 6,7%,

"LA TASA DE PARO GALLEGA DESCENDIÓ EN 2021 HASTA EL 11,7%, MÁS DE TRES PUNTOS POR DEBAJO DE LA MEDIA ESTATAL (14,8%)"

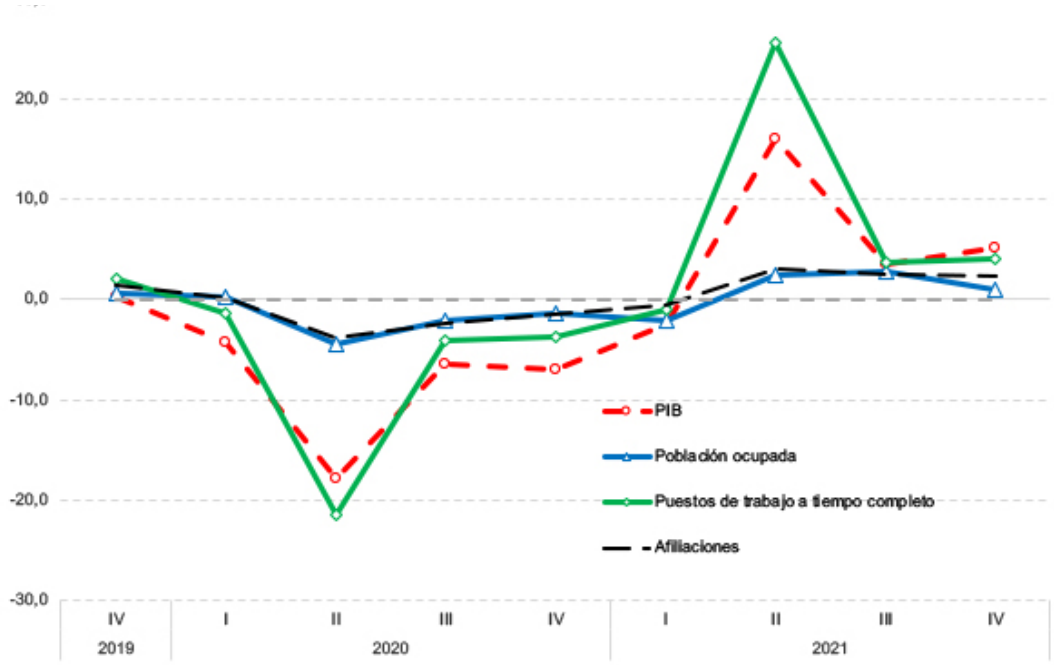
medio punto porcentual inferior al que indican las cuentas económicas trimestrales de Galicia.

"HAY MÁS DE UN MILLÓN DE AFILIADOS A LA SEGURIDAD SOCIAL EN GALICIA"

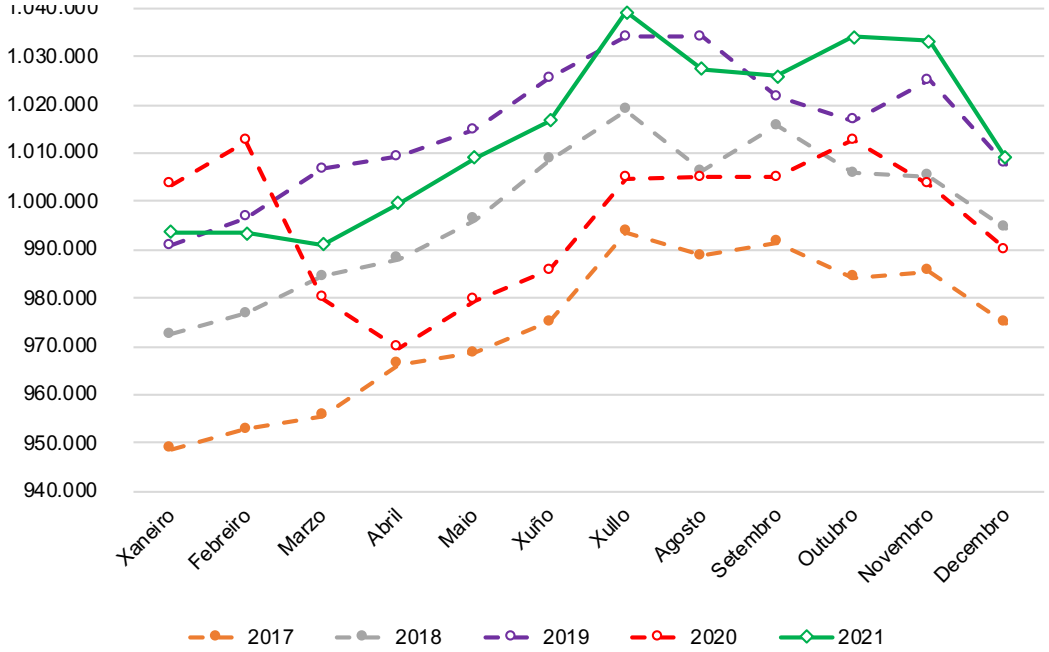
En cuanto al número medio de afiliaciones al Sistema de Seguridad Social en Galicia, tras la caída interanual registrada en 2020 por el impacto de la covid, la reactivación de la economía en 2021 se traduce en un aumento del 1,8% del número medio de afiliaciones, llegando a 1.014.385 personas, 18.360 afiliaciones más que el año anterior. España se comportó mejor al crecer un 2,6% respecto al año anterior, ascendiendo el número medio de afiliaciones a 19.249.223 personas.

Si se considera la evolución mensual experimentada a lo largo de todo el año, cabe destacar el ligero descenso que se produce entre enero y marzo, aumentando significativamente hasta el mes de julio en el que el número de afiliaciones supera los datos de afiliación de 2019. Cabe subrayar que desde mayo Galicia ha superado el millón de afiliaciones, finalizando el año con 1.009.111 afiliaciones, un 1,9% superiores a las registradas en igual período del año anterior.

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL DE LA OCUPACIÓN EN GALICIA 2019-21



EVOLUCIÓN MENSUAL DE LAS AFILIACIONES A LA SEGURIDAD SOCIAL EN GALICIA 2017-2021

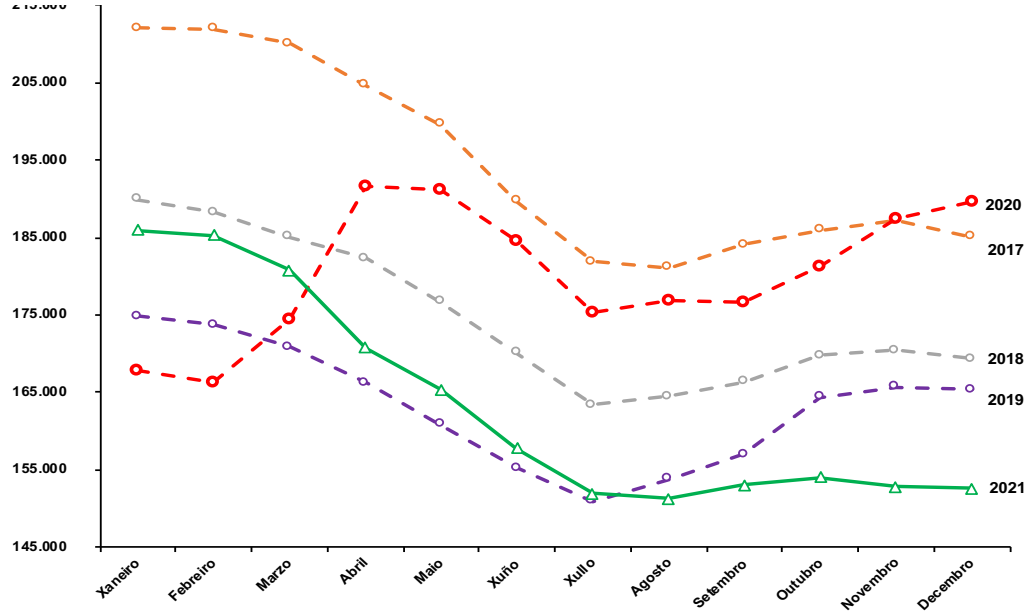


Fuente: IGE

Sin embargo, el crecimiento económico no se traduce en una mejora de la calidad del empleo con la misma intensidad, teniendo en cuenta tanto el mayor dinamismo de la ocupación a tiempo parcial respecto a la ocupación a tiempo completo como un aumento de los empleados con contrato temporal significativamente más intenso que de los que tienen un contrato indefinido. Por un lado, la ocupación a tiempo parcial en 2021 aumentó un 3,4% respecto al año anterior (4.800 personas más) frente al 0,6% en el caso de la ocupación a tiempo completo (6.000 personas más). Esto contrasta con lo ocurrido en el conjunto del Estado donde el trabajo a tiempo completo tiene un incremento interanual del 3,2%, el doble de lo que ha ocurrido en el caso de la ocupación a tiempo parcial.

Los datos del número de personas inscritas en las oficinas de empleo de Galicia también reflejan ese descenso del desempleo, produciéndose este con mayor intensidad que el reflejado por la EPA. En 2021, el número de personas paradas registradas descendió un 9,3% respecto al año anterior, hasta situarse en unos 163.450. Este descenso relativo se sitúa casi cinco puntos porcentuales y medio inferior al registrado en el conjunto del estado, donde el paro se redujo un 3,9% respecto al año anterior. Dada su evolución a lo largo del año,

EVOLUCIÓN DEL PARO REGISTRADO EN GALICIA 2017-2021



Fuente: IGE

hay que destacar la caída del paro registrado hasta el mes de agosto, manteniéndose relativamente estable desde entonces. Precisamente desde ese mes de agosto, el desempleo se sitúa por debajo del nivel alcanzado en el año 2019.

11. EL COMERCIO EXTERIOR

Frente a la mayor contribución de la demanda externa en el segundo semestre del 2021, los datos correspondientes al conjunto del año reflejan que su contribución es dos puntos porcentuales, inferior a los 3,2 puntos de la demanda interna. En la economía española, la demanda interna aporta 4,6 puntos porcentuales frente a los 0,4 en el caso de la demanda externa.

Considerando únicamente las relaciones comerciales con terceros países, el valor total de las exportaciones gallegas en el cuarto trimestre de 2021 crece un 33,3% respecto al año anterior, en gran parte por el comportamiento experimentado por el sector textil-confección, que casi duplica el valor de sus ventas a terceros países y se sitúa como el primer sector exportador por delante del automóvil y de la pesca (un 6,6% y un 25,6% más que el año anterior). Por otro lado, por su importancia, cabe destacar la caída de las exportaciones del sector de componentes de auto-

moción, con un descenso interanual del 64,8%. La cuota de mercado de las exportaciones gallegas en el total estatal se sitúa en el 9,6%, más de un punto por encima de la estimada el año anterior (8,5%), lo que supone la cuota más alta en un cuarto trimestre de los últimos quince años.

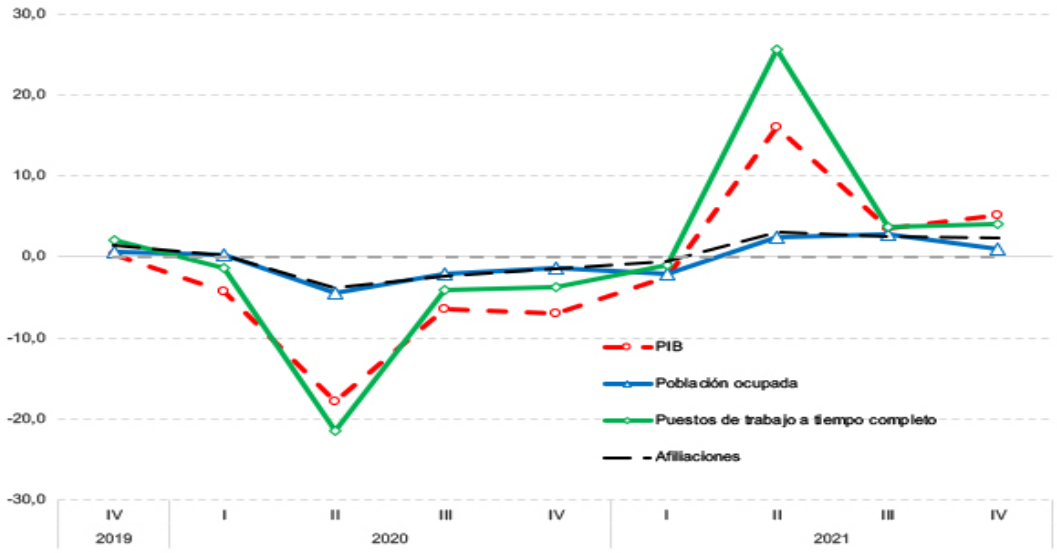
"EN 2021, LAS VENTAS DIRIGIDAS A TERCEROS PAÍSES AUMENTARON UN 20,6%, HASTA LOS 25.269,6 MILLONES DE EUROS"

En el conjunto del año 2021, las ventas dirigidas a terceros países aumentaron un 20,6%, hasta alcanzar los 25.269,6 millones de euros, manteniéndose las actividades de textil y confección y el sector de la automoción como los sectores exportadores más importantes en términos de valor.

Por un lado, tras un incremento interanual de solo el 3,2%, el sector textil-confección vendió al exterior productos por valor de 5.837,9 millones de euros, lo que supone el 23,1% de las exportaciones gallegas, casi cuatro puntos menos que el año anterior. Por otro lado, el importe de las ventas en el sector de la automoción aumentó un 29,7% respecto al año anterior, alcanzando los 5.762,4 millones de euros, un 22,8% (21,2% el año anterior).

En conjunto, las dos ramas de actividad concentran el 45,9% de

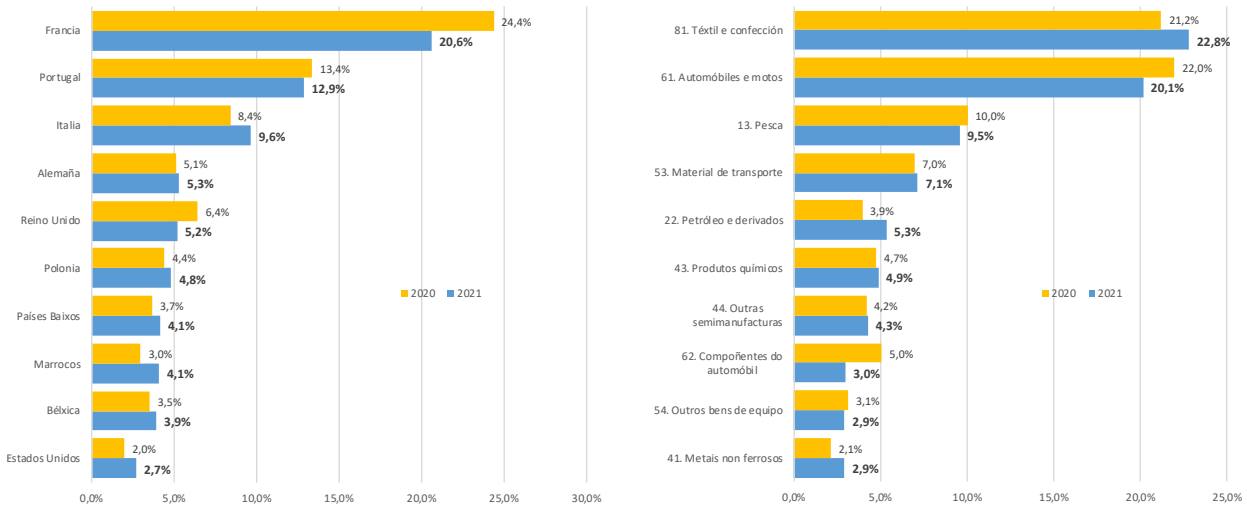
EXPORTACIONES GALLEGAS DEL SECTOR DE LA AUTOMOCIÓN, TEXTIL-CONFECCIÓN Y PESCA 2009-2021



las ventas gallegas a terceros países, más de dos puntos por debajo de lo registrado en el mismo periodo del año anterior (48,2%). Por el contrario, el peso relativo de las exportaciones pesqueras descendió hasta el 9,5%, el peso más bajo de los últimos cinco años.

Atendiendo al desglose según destino de las ventas gallegas al exterior, cabe señalar que este in-

EXPORTACIONES GALLEGAS 2020-21.
PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ECONÓMICOS



Fuente: ICEX

cremento del valor monetario de las exportaciones se debe en gran medida a un aumento del 18,8% en las ventas al conjunto de la UE-27 (2.846 millones de euros más). No obstante, en términos porcentuales destaca el incremento experimentado en los mercados de África, con un 48,8% (487,8 millones) y en América, con un aumento del 43,9% (538,2 millones de euros más), siendo el incremento interanual del 22,1% en el caso del continente asiático (194,6 millones de euros). Tras esta evolución, el 71,2% de las exportaciones se dirigen a la UE-27 frente al 72,3% en el mismo periodo del año anterior, concentrando el resto de los países europeos un 10% cuando el año anterior este porcentaje superaba ligeramente el 11%. El norte de África se mantiene como la tercera zona comercial al acoger el 5% de las exportaciones gallegas (4% en 2020).

Apesar de la evolución del sector de la automoción (las exportaciones crecen sólo un 3,2%), Francia se mantiene como el principal destino de las exportaciones gallegas, concentrando el 20,6% del total, cuando el año anterior representaba el 24,4%. Le siguen Portugal e Italia, que aportaron el 12,9% y el 9,6%, respectivamente (13,4% y 8,4% el año anterior). Entre los diez primeros destinos de los productos gallegos, siete son países de la UE, con Reino Unido en el quinto lugar, que acoge el 5,2% de las exportaciones (6,4% el año anterior), Marruecos en el octavo lugar, y Estados Unidos, en el décimo. A diferencia del Reino Unido, estos dos países aumentan su importancia relativa al acoger el 4,1% y el 2,7% de las exportaciones.

"EL "TRIÁNGULO COMPETITIVO" ESTÁ FORMADO POR LOS VÉRTICES DE PAÍS VASCO, CATALUÑA Y MADRID"

Finalmente, en cuanto a la balanza comercial de los distintos sectores, hay que destacar el comportamiento del sector de la automoción, que en 2021 mantiene un saldo positivo de 668,1 millones de euros, importe 205,9 millones inferior al anterior. año (-23,6%). Esta reducción viene motivada por el comportamiento de las ventas de componentes de motor cuyo saldo deficitario aumenta casi un 40% respecto al año anterior (el déficit asciende a 3.229,8 millones de euros), presentando el subsector fabricación de automóviles un superávit de 3.897,8 millones (un 21,5% superior). Además, el saldo positivo del subsector textil y confección aumentó más de un 40% hasta los 3.799,1 millones de euros frente a los 2.710,2 millones del año anterior. Por último, cabe mencionar que, en el ámbito de la alimentación, la pesca mantiene su saldo negativo al alcanzar un déficit de 427,9 millones de euros, casi un 7% menos que el año anterior (459,2 millones en 2020).

12. LA COMPETITIVIDAD REGIONAL

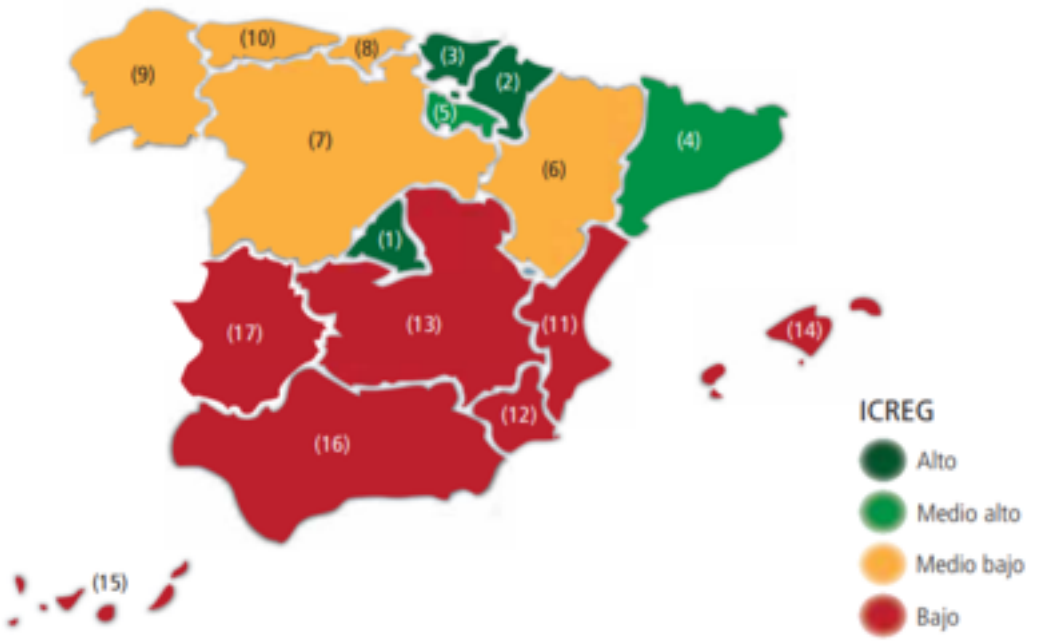
La contracción de la actividad económica ocasionada por la pandemia redujo la competitividad promedio de las Comunidades Autónomas un 2,3% respecto al año precedente, produciéndose esta caída de manera asimétrica en las distintas autonomías. El valor del Índice de Competitividad Regional (ICREG) elaborado por el Consejo General de Economistas refleja que Galicia presenta una reducción de la competitividad del 2,3%, situándose en 7,69.

Los distintos indicadores seleccionados en la elaboración ICREG agrupados en siete ejes competitivos (entorno económico, mercado de

trabajo, capital humano, entorno institucional, infraestructuras básicas, eficiencia empresarial e innovación), permiten identificar los factores determinantes para la competitividad y proporciona información sobre las claves para su mejora.

Apesar del impacto asimétrico de la covid desde el punto de vista territorial, el ranking autonómico del ICREG muestra escasas variaciones en relación con el año anterior. En el último año tan sólo Galicia (y la Comunidad Valenciana) presenta una pérdida de su posición relativa al situarse en el año 2020 en el noveno puesto (octavo en el año anterior) lo que la mantiene en una posición intermedia-baja en relación con el resto de las autonomías. El mapa siguiente refleja que Madrid, junto con Navarra y País Vasco conforman el grupo competitivo relativo alto, y que las comunidades más competitivas son las que se encuentran en el denominado "triángulo competitivo", formado por los vértices de País Vasco, Cataluña y Madrid.

COMUNIDADES AUTÓNOMAS SEGÚN SU NIVEL COMPETITIVO, 2020

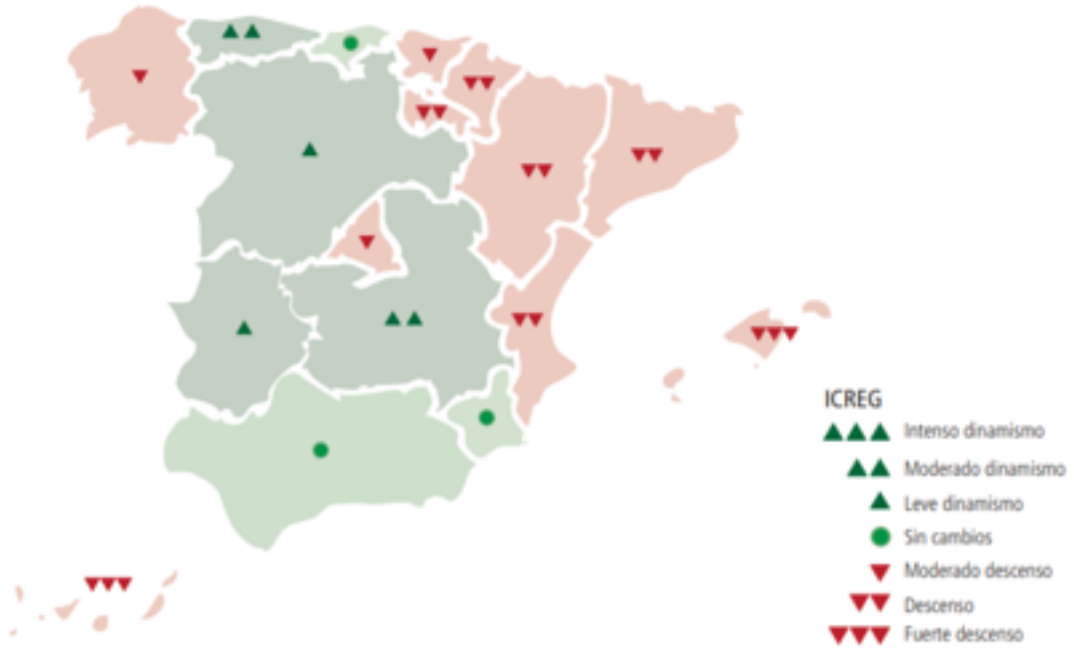


Fuente: Consejo General de Economistas, Informe de la competitividad regional en España 2021

Desde un punto de vista dinámico, la evolución del ICREG en el último año, considerado en términos comparados con el promedio, indica que tan sólo cuatro Comunidades presentan un leve o moderado dinamismo (Castilla y León, Extremadura, Castilla La Mancha y Asturias) registrando Baleares y Canarias un fuerte descenso. Galicia, al igual que el País Vasco y Madrid están encuadradas en el grupo de autonomías que presentan un moderado descenso.

En el caso de Galicia, a pesar de que su dinamismo comparado con el promedio es considerado como de moderado descenso, su evolución es muy dispar atendiendo a los distintos ejes considerados. Por una parte, tres de los siete ejes presentan un crecimiento superior al promedio estatal, destacando el capital humano (eje 3), que presenta un crecimiento considerado como moderado, siendo leve en el caso del entorno institucional (eje 4) e innovación (eje 7); por otro lado, la caída global ven motivada por la evolución del entorno económico (eje 1) y la eficiencia empresarial (eje 6) que caen de forma importante, presentando una evolución también negativa el entorno de infraestructuras básicas (eje 5).

EVOLUCIÓN ANUAL DEL ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD REGIONAL 2020



Fuente: Consejo General de Economistas.

En el caso de Galicia, a pesar de que su dinamismo comparado con el promedio es considerado como de moderado descenso, su evolución es muy dispar atendiendo a los distintos ejes considerados. Por una parte, tres de los siete ejes presentan un crecimiento superior al promedio estatal, destacando el capital humano (eje 3), que presenta un crecimiento considerado como moderado, siendo leve en el caso del entorno institucional (eje 4) e innovación (eje 7); por otro lado, la caída global ven motivada por la evolución del entorno económico (eje 1) y la eficiencia empresarial (eje 6) que caen de forma importante, presentando una evolución también negativa el entorno de infraestructuras básicas (eje 5).

Tras esta evolución, la foto fija del año 2020 refleja que el nivel competitivo de la economía gallega es medio alto en los casos de los ejes del comprado de trabajo, capital humano y el entorno institucional, calificándose cómo medio-bajo en el caso del entorno económico y de la innovación. Por último, se considera como nivel bajo tanto el ámbito de infraestructuras básicas y de la eficiencia empresarial. En comparación con el resto de las comunidades se debe resaltar que los ejes que presentan una mejor posición relativa corresponden a los entornos institucional y capital humano (séptimo y sexto puesto, relativamente), mientras que la eficiencia empresarial retrocede hasta el puesto 16, situándose en el 12 en el caso de las infraestructuras básicas.

NIVEL COMPETITIVO DE GALICIA 2020 Y EVOLUCIÓN 2019-20. DISTRIBUCIÓN SEGÚN EJES

	2019		2020/2019
	Ránking	Nivel competitivo	Dinamismo relativo
Eje 1.- Entorno económico	9	Medio bajo	Fuerte descenso
Eje 2.- Mercado de trabajo	8	Medio alto	Sin cambio
Eje 3.- Capital humano	6	Medio alto	Moderado
Eje 4.- Entorno institucional	7	Medio alto	Leve
Eje 5.- Infraestructuras básicas	12	Bajo	Descenso
Eje 6.- Eficiencia empresarial	16	Bajo	Fuerte descenso
Eje 7.- Innovación	10	Medio bajo	Leve
Galicia	9	Medio bajo	Moderado descenso

Fuente: Consejo General de Economistas.

Referencias bibliográficas

Bello, W. (2002). Deglobalization: *ideas for a New World Economy*. Zed Books.

Consejo General de Economistas (2022). *Informe de la Competitividad Regional en España 2021.* Estudios de Autor.

Gereffi, G. (2014). A global value chain perspective on industrial policy and development in emerging markets. Duke Journal of Comparative and International Law. 24(3).

González Laxe. F. (coord.), Armesto Pina, J.F., Sanchez-Fernandez, P., Lago Peñas, S. (2022). *Informe de Conxuntura Socioeconómica* I/2022. Foro Económico de Galicia

Guerrero, G. (2014). The deglobalisation paradigm: a critical discourse on alternatives. *Systemic Alternatives.*

IGE. Contas económicas trimestrais. https://www.ige.eu/web/mostrar_actividade_estatistica.jsp?idioma=es&codigo=0307007002

Horner, R. (2017). Beyond facilitator? State roles in global value chains and global production networks. *Geography Compass.* 11 (2).

Neilson, J., Pritchard, B., Wai-Chung Yeung, H. (2014). Global value chains and global production networks in the changing international political economy: an introduction. *Review of International Political Economy.* 21(1).

Ordoñez, S. (2022). Proteccionismo y redes productivas globales del núcleo dinámico: implicaciones para México. Problemas del Desarrollo. Vol.53. nº 208. 65-94.

Ravenhill, J. (2014). Global value chains and development. *Review of International Political Economy. 21(1).*

Swyngedouw, E (2004). Globalisation or glocalisation? *Networks territories and rescaling. Cambridge Review of International Affairs. 17(1).*

Análise

ANO CHAVE, CONXUNTURA CRUCIAL

XOSÉ CARLOS ARIAS
DIRECTOR DO PROXECTO 2040 DO FORO ECONÓMICO DE GALICIA. CATEDRÁTICO DE POLÍTICA ECONÓMICA

É moi importante –diríamos trascendental– evitar que o episodio de inflación se convirta en algo permanente. Diversas e importantes encrucilladas apíñanse agora mesmo ante os nosos ollos. Unha alta e duradeira inflación multiplicaría os ostáculos na concreción dun novo contrato social nun sentido integrador.

Por si a sucesión de cambios operados na economía mundial desde 2020 non fora bastante, o ano 2022 está traendo novas voltas de torca á dinámica de transformaciós que, nun contexto de cada vez maior incerteza, se proxectan con forza cara ó futuro. Algúns feitos novos da maior importancia, como a guerra de Ucraína, e a intensificación producida en algún outros que xa se tiñan conformado nos dous anos anteriores –sería o caso das rupturas da cadeas globais de subministro– están aumentando o grao de tensión e preocupación entre os axentes económicos, incidindo ademáis, dun xeito ainda difícil de precisar, sobre as transformacións estructurais en marcha, que a pandemia semellaba ter reforzado a grande escala.

"ENTRE 2020 E 2021, EE UU E A UE REACCIONARON DUNHA MANEIRA MOI DIFERENTE A CÓMO O FIXERAN FRONTE A CRISE FINANCEIRA"

Deteñámonos uns intres neste último punto, para lembrar que a gran crise sanitaria non somente produxo unha alteración profunda das variables económicas no curto prazo, senón que, ademáis, actuou como un verdadeiro crisol e un vector de aceleración de algunas tendencias moi disruptivas sobre a dinámica de fondo dos sistemas productivos. Entre esas tendencias destacamos catro: a dixitalización masiva, a transición enerxética na liña dunha descarbonización; os crecentes problemas co que durante tres décadas coñecimos como globalización; e a interacción de todo iso cun crecente e visíbel malestar de amplos sectores sociais.

Entre 2020 e 2021 as autoridades económicas dos países europeos –e algo semellante ocurríu nos Estados

Unidos– reaccionaron dunha maneira moi diferente a cómo o fixeran fronte a crise financeira, unha década atrás. Lembremos que entre 2008 e 2012 na UE predominou un esquema moi restrictivo de política económica en tódolos ámbitos –tanto en termos fiscais como monetarios– que levou a un estrangulamento crecente de moitas actividades, co conseguinte agravamento da contracción económica, o deterioro dos servicios públicos e unha espiral de malestar. Todo nun contexto, ademais, no que o propio proxecto de integración europea véuse en situación de grave risco.

"NA UNIÓN EUROPA, AS AUTORIDADES NACIONAIS PUXERON RÁPIDAMENTE EN MARCHA PROGRAMAS MOI CUANTIOSOS"

A reacción fronte ás consecuencias económicas da pandemia foi moi diferente a eso, debido sobre todo a que a esa altura había un extendido consenso sobre o equivocado e dañino daquela resposta. E dicir, xogou activamente o factor de lección aprendida. Polo demais, en 2020 o panorama das ideas económicas tiña experimentado algúns cambios significativos, en xeral nunha líña de moito menor fundamentalismo (esa especie de leninismo do mercado que predominara durante varias décadas), abríndose a novas concepcións das políticas macroeconómicas óptimas, pero tamén a razonamentos mais de fondo: sobre a necesidade de buscar novos equilibrios entre mercados e Estados, sobre a idea do propósito que deben ter as empresas –mais alá do simple criterio de maximizar valor para o accionista– ou sobre o lesiva que pode ser para as posibilidades de crecemento a presencia de fortes desigualdades.

Non é raro, por tanto, que a reacción política fora nesta ocasión moito mais proactiva. En particular, en Europa, as autoridades nacionais puxeron rápidamente en marcha programas moi cuantiosos tanto para poñer coto a contracción productiva como para dispoñer escudos sociais (planes de ingreso mínimo, ERTEs), co fin de evitar unha catástrofe a gran escala nos sectores de renda mais baixa.

Mais importante ainda, polas seus efectos de primeiro orden sobre as transformacións disruptivas en marcha, foron algunhas decisiós adoptadas ó longo de 2020 pola Unión Europea. Ademais da suspensión temporal das reglas fiscais da eurozona, que agora non provocou apenas debate, compre salientar a aprobación do macroprograma de investimentos dirixidos á transformación productiva, que deu lugar os fondos Next Generation, e que, nunha segunda dimensión de trascendencia histórica, abríu por primeira vez a súa financiación á débeda mancomunada, nunha fórmula que se aproxima a dos famosos eurobonos. Todo elo complementado pola acción decidida do BCE a favor da recuperación, expandindo ainda mais a política de compras de activos (na que ademais apareceu un elemento cualitativo novo de gran significación: a preferencia dada a compra de bonos verdes, o que compromete o banco central, moito mais alá do seu vello obxectivo de controlar a inflación, nunha política de crecemento económico orientado).

NEXT GENERATION EU

A trascendencia a longo prazo os programas da NextGen é imposible de negar: representando, xunto cos dispostos pola Adimistración Biden nos Estados Unidos mais o menos no mesmo momento, o maior esforzo de colabouración de investimento público-privado na historia do capitalismo (razón pola que para o caso norteamericano ese foi denominado como "o momento Roosevelt"), os fondos ofrecen unha gran oportunidade para concretar a doble transición dixital/medioambiental. Nese sentido non somentes se conforman como unha promesa para a transformación dun gran número de sectores económicos, senón que poidera ser un mecanismo efectivo para frenar a deriva cara a un certo estancamento que moitos observadores veñen destacando como horizonte probable na economía europea dos próximos vinte anos.

Mais en xeral, mesmo se poidera subraiar que a resposta europea a crise da covid-19 tivo una virtude absolutamente inusual: a de combatir os graves problemas no curto prazo con medidas pensadas para incidir sobre a dinámica profunda da economía nunha perspectiva de moitos anos.

Ó longo do primeiro ano da pandemia, e ainda que suxeita a numerosos factores de incerteza –sobre todo, evidentemente, a evolución da propia crise sanitaria, coas sucesivas ondas de contaxio– fóronse formando algunhas expectativas razonabeis dunha saída ordeada e ben orientada da crise. Non só tratábase dunha visión da conxuntura: había xa unha plena conciencia de que as mutacións profundas da economía dispúñanse nunha dinámica complexa (moitas liñas de cambio profundo desenvolvéndose ó mesmo tempo e interactuando entre sí) que era necesario confrontar con decisión para evitar males maiores; entre elas, dun xeito moi destacado, a posibilidade de que eses cambios poideran aumentar o xa mencionado alto grao de malestar visible en moitas sociedades, con efectos políticos eventualmente perturbadores.

"UN GRAN RETO PASA POR RECONSTRUIR AS COLUMNAS ECONÓMICAS, SOCIAIS E TECNOLÓXICAS DO CONTRATO SOCIAL"

A percepción cada vez mais compartida –tamén por parte de moitos gobernantes– de que era necesario actuar para evitar eses escenarios adversos, abría unha posibilidade certa de reconstruir as columnas económicas, sociais e tecnolóxicas do contrato social. Un asunto que temos analizado en detalle nun libro recente, presentado por certo no Foro Económico de Galicia (X.C. Arias e Antón Costas: Laberintos de la prosperidad, Galaxia Gutenberg, 2021).

FENÓMENOS INESPERADOS

Con ese trasfondo, ó comenzo do vran de 2021 todo indicaba que viña unha reactivación forte e consistente da economía: grandes bolsas de consu-

mo xeradas durante os meses de reclusión previsibelmente provocarían unha explosión de consumo e os fondos europeos estaban avanzando cara o seu uso efectivo. E sen embargo, a partires de ahí xurdíu unha pleiade de complicacións inesperadas: fenómenos en gran medida novos, algúns sinxelamente nunca antes vistos, que provocaron unha nova sucesión de shocks, comprometendo a recuperación no curto prazo, pero, ademais, introducindo algúns notabeis interrogantes sobre as prospectivas daquelas liñas de transformación de longo alento das que vimos falando.

Entre eses fenómenos inesperados cabe salientar os catro seguintes: en primeiro lugar o que seguramente sexa o mais sorprendente de todos, a chamada Great Resignation (gran dimisión). Vaise coñecendo con ese nome o abandono do posto de traballo sen ter alternativa por parte dun número moi importante de persoas (nos Estados Unidos fálase de hasta 24 millós de traballadores, sobre todo xóvenes); en Europa o fenómeno dase tamén ainda que con dimensións moito mais reducidas. Sabiamos que os cambios tecnolóxicos iban producir novas realidades nos mercados de traballo, pero difícilmente podiamos sospeitar a aparición dunha escaseza extendida da forza de traballo en algunhas profesiones chave, como agora estase producindo.

O segundo fenómeno novo é a amplitude que está tomando a ruptura das cadeas globais de subministro. Aparecidas, como é ben sabido, na pandemia en relación con alguns materiais básicos, esas rupturas non deixan de incrementarse, provocando fenómenos de escaseza descoñecidos desde hai moitos anos. Afecta, ademais a algunhas industrias fundamentais que se atopan en pleno proceso de cambio, como a de compoñentes tecnolóxicos ou a do automóvil. Con elo se reforza, evidentemente, a tendencia contractiva sobre o comercio mundial, que prolóngase xa desde hai unha década: desde 2010 o investimento directo transnacional ténse reducido a metade, mentres as medidas proteccionistas se teñen dobrado. Unha certa renacionalización semella estar arraigando fortemente. Hai unha maneira sinxela de constatalo: segundo datos do Financial Times, o uso de termo "offshoring" tense reducido entre ejecutivos de todo o mundo nos dous últimos anos, mentres medran extraordinariamente "nearshoring" ou "reshoring", que sinalan un camiño de volta cara á producción nacional.

Todo elo ven acompañado dunha notoria reducción do multiletaralismo e os atrancos á cooperación, con consecuencias sen dúbida importantes: algunhas delas poden saudarse mesmo con optimismo (é o caso do retorno das políticas industriais), pero outras causan fonda preocupación: pénsese sobre todo en dúas liñas de acción que se proxectan con grande forza de cara ó futuro: a loita contra o cambio climático e a saúde pública. Ambas dúas requiren

"DESDE 2010 O INVESTIMENTO DIRECTO TRANSNACIONAL TÉNSE REDUCIDO A METADE"

"O FUTURO DO FENÓMENO QUE TEMOS COÑECIDO COMO GLOBALIZACIÓN ESTÁ AGORA MESMO SOMETIDO A GRANDES INTERROGANTES"

dunha estreita cooperación internacional… que é exactamente o que agora está en retroceso. En todo caso, semella claro que o futuro do fenómeno fundamental do noso tempo que temos coñecido como globalización está agora mesmo sometido a grandes interrogantes.

Todo esto enlaza coa terceira novidade, que é a viraxe inducida no panorama xeopolítico pola guerra de Ucraína, que fai aumentan as posibilidades dun final abrupto da globalización. Ese viraxe xa en parte viña agromando nos anos precedentes: o que antes da guerra atisbábase eran unhas relación transnacionais e uns mercados globais cada vez máis escindidos en dous grandes bloques, á cabeza dos cales situaríase unha das grandes potencias actuais, Estados Unidos e China. Dous bloques con forte competencia (por exemplo en materia tecnolóxica) e non poucas tensións, pero tamén con liñas de cooperación entre si. A invasión de Ucraína reforza considerablemente a posibilidade de dese escenario, e faio máis bronco e proclive ao conflito.

Exa en cuarto lugar figura o fenómeno que, cando menos no curto prazo ameaza con ter –está tendo xa– unha dimensión mais corrosiva: a inflación, que desde logo ten moito que ver con varios dos feitos xa sinalados. Este novo factor de inestabilidade explícase sobre todos por razós de oferta (caos en marcados chave, como o enerxético ou o alimentario, agudización da crise de subministros), pero tamén algunhas de demanda (sobrecalentamento producido pola explosión de consumo tras a pandemia, etc). Entendida en principio como unha perturbación moi acotada no tempo, cada vez van asomando mais ameazas de que se extenda mais alá do episódico. Ó traspasar a barreira dos dous díxitos a comenzos do verán moitas alertas se dispararon: a inflación convírtese nunha prioridade absoluta da política económica dos próximos meses.

Toda esta nova situación introduce fortes dubidas sobre as perspectivas inmediatas dunha recuperación que se supuña encontrábase xa en curso. Pero non é ese aspecto o que mais interesa salientar aquí, senón cómo todo elo pode interferir nos procesos de cambio estructural antes presentados. A conclusión é clara: de confirmarse esas tendencias as interferencias coa dinámica da doble transición e, mais en xeral, cos movementos cara a un novo contrato social, poden ser da máxima importancia.

Édicir, a xa de por sí complexa evolución daquelas transformacións semella agora confrontada a novas e importantes encrucilladas. Partcularmente claro é o caso da descarbonización: a guerra introduce un notable interrogante sobre os plans europeos de avanzar cara á ese obxectivo:

"A XA DE POR SÍ COMPLEXA EVOLUCIÓN DAS TRANSFORMACIÓNS EN MARCHA SEMELLA CONFRONTADA AGORA A NOVAS ENCRUCILLADAS"

ante a eventualidade dunha crise xeral de subministros, os gobernos están esquecendo as suas metas xa aceptadas, permitindo un aumento das emisións. Ainda que tamén é certo que tamén se fai mais evidente que o vello modelo era insostible tamén en termos xeopolíticos, o que estimula os investimentos a favor das enerxías renovables. Polo que respeita a dixitalización, o seu paso é mais inexorable pero, tal e como sinalan algúns expertos, dado o seu carácter moi intensivo en enerxía, podería experimentar tamén retrasos, ó seren afectada por una eventual ralentización da transición enerxética. Todo indica que nos próximos meses tomaranse decisións de gran transcendencia de cara ó longo prazo nesas materias.

A ESTABILIDADE DE PRECIOS

Mais importante ainda parece o impacto que poidera ter unha hipotética persistencia da inflación. Desde logo, o escenario macroeconómico e distributivo cambiaría radicalmente, e dunha maneira moi adversa en ambos dous casos. A partires dese punto, as políticas monetarias e fiscais con seguridade experimentarían cambios cara a modelos mais recoñecibles no que foron criterios de ortodoxia a partires da década de 1990: bancos centrais de novo obsesionados pola estabilidade de precios e presións moi fortes sobre os ornamentos públicos, o que poidera provocar restricción crecentes sobre a dinámica de investimento a gran escala (e con elo un menor freno as ameazas de estancamento no longo prazo).

Ollando mais alá, a experiencia histórica (como a dos anos 1980-2008) mostra que unha alta e duradeira inflación multiplicaría os ostáculos na concreción dun novo contrato social nun sentido integrador. O medo a inflación é un dos reflejos mais conservadores que cabe observar na realidade económica, polo que un viraxe real cara a un capitalismo mais inclusivo –algo moi verosimil nas condiciós creadas pola pandemia- podería ficar en pouco mais que unha quimera.

"UNHA ALTA E DURADEIRA INFLACIÓN MULTIPLICARÍA OS OSTÁCULOS NA CONCRECIÓN DUN NOVO CONTRATO SOCIAL NUN SENTIDO INTEGRADOR"

Por eso é moi importante –diríamos trascendental– evitar que o episodio de inflación se convirta en algo permanente. E por eso é crucial que na presente conxuntura se intente por tódolos medios posibeis poñer couto as fontes das que bebe, evitando sobre todo que se conformen espirais inflacionistas (como as ben coñecidas de precios/costes salariais). Si así se fai –por exemplo poñendo en marcha pactos multianuais de rendas– ese perigo pode ser conxurado e os precios poden voltar á unha senda moi próxima ó obxectivo de aumento do 2 % non mais alá de mediados de 2023.

Diversas e importantes encrucilladas apíñanse agora mesmo ante os nosos ollos. Compre saber que o futuro da economía internacional, e en particular o da europea, de cara ós próximos dez anos, moi probablemente dependa de como se resolvan algúns nós que afectan á economía, e das decisións que se tomen nestes meses cruciais.

ECONOMÍA, CAMBIO CLIMÁTICO E POLÍTICAS PÚBLICAS

ALBERTO GAGO RODRÍGUEZ
XAVIER LABANDEIRA VILLOT
UNIVERSIDADE DE VIGO

Nunca como ata agora ten sido máis importante a colaboración público-privada e un amplo acordo social para abordar o problema do Cambio Climático, tal vez o principal reto da nosa civilización neste século. A sabendas de que o horizonte dos problemas climáticos queda lonxe dos intereses da xeración que debe asumir agora sacrificios.

Hai un amplo consenso científico: o Cambio Climático avanza. Os datos e conclusións da Ciencia non admiten dúbida. O ano pasado, o IPCC (2021) predixo que o incremento na temperatura media do planeta sobrepasará nos próximos vinte anos o obxectivo de 1,5º C fixado no Acordo de París para fin de século.

Un estudo recente da World Metereological Organization (WMO 2022) estima que a subida superará ese marxe de seguridade nos próximos cinco anos cun 50% de probabilidade. Estas predicións confirman as realizadas durante os últimos anos por outras prestixiosas institucións internacionais adicadas a estudar o fenómeno do quecemento global (IPBES 2019) (NASA 2020).

Asi pois, non hai debate na ciencia: o Cambio Climático xa empezou a producir cambios na atmósfera, no océano e na terra, que serán irreversibles e farán máis dano canto máis tardemos en facerlle frente. Este amplísimo consenso científico evita que perdamos o tempo en discutir sobre a existencia, intensidade e aceleración deste fenómeno, sobre a causalidade básicamente antropoxénica do seu ciclo actual e sobre o potencial carácter devastador das suas consecuencias[1].

1- Algunhas destas consecuencias empezan a ser ben conocidas, incluso a nivel divulgador : incremento na temperatura dos Océanos, procesos de desxeo acelarado nos Polos, subida no nivel do mar, incremento na frecuencia de eventos climáticos extremos , etc.. E non debéramos esquecer os seus efectos directos sobre saúde e mortalidade. O último informe da Comisión de Contaminación e Saúde de Lancet, publicado en The Lancet Planetary Health - https://www.thelancet.com/journals/lanplh/ article/PIIS2542-5196(22)00090-0/fulltext - estima que a polución ambiental é responsable da morte prematura de 9 millóns de persoas no mundo, delas un 73% con orixe na contaminación do aire, un 15% na contaminación das augas e un 9% polo verquido de químicos tóxicos.

Os riscos e as urxencias son, pois, evidentes . Esta certeza explica que a economía teña dirixido os seus periscopios de investigación hacia os problemas da transición a economías descarbonizadas, multiplicando os enfoques para analizar o impacto económico do Cambio Climático e os instrumentos e políticas que poden sitúalo en sendas asumibles para a vida no Planeta[2].

A FACTURA DO CAMBIO CLIMÁTICO

Neste despliegue de recursos de investigación, a aproximación que fai Medición e Prospectiva dos Impactos Macro-Económicos derivados do Cambio Climático está obtendo resultados que debemos conocer. Tal vez sexa o enfoque de maior complexidade técnica que proxecta a análise económica sobre o fenómeno do Cambio Climático. Consiste na integración dos resultados obtidos por diversos modelos climáticos na modelización macroeconómica de equilibrio xeral para facer predicción económicas e ambientais a longo prazo.

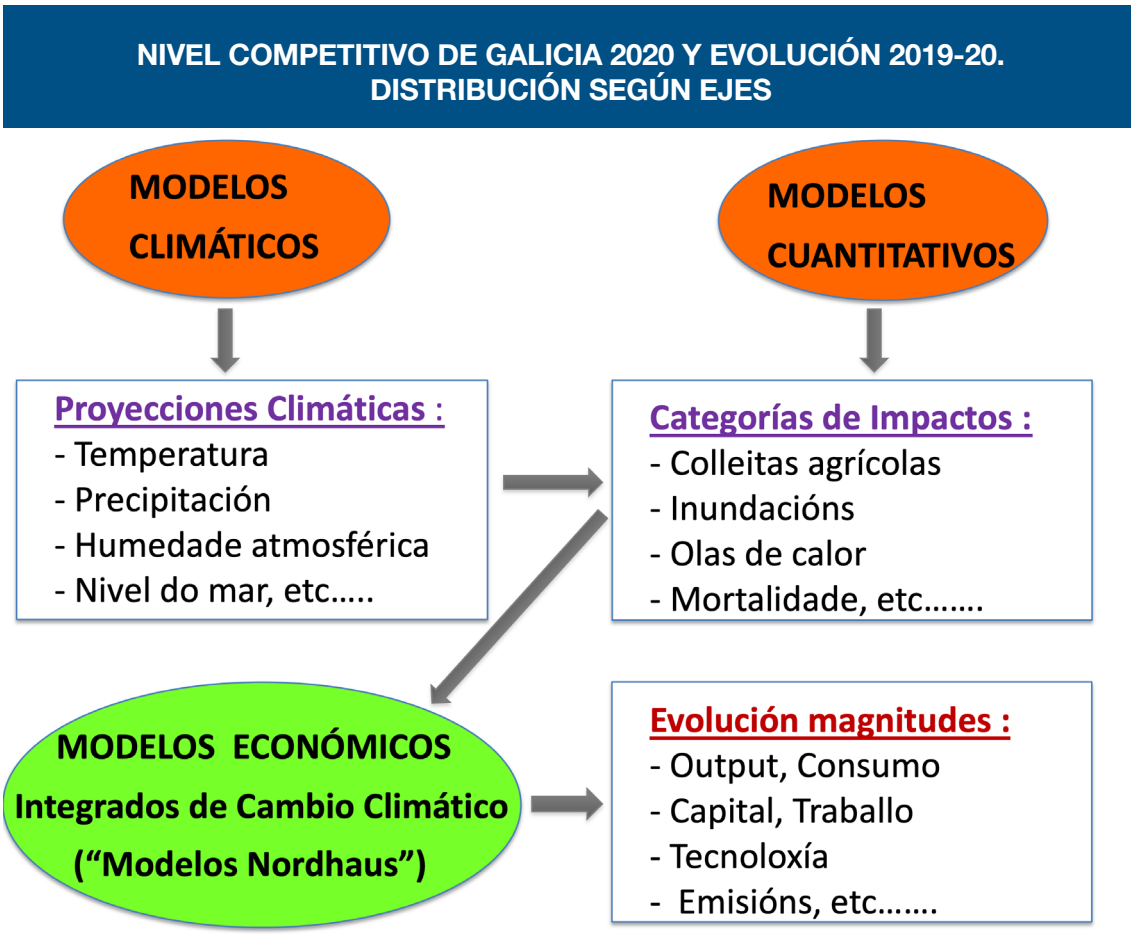
Como pode verse na Figura 1, o punto de partida son os Modelos Climáticos, que fan Proxeccións sobre Temperatura, Precipitación, Humedade Atmosférica, Nivel do Mar, etc. A partir da evolución destas magnitudes físicas, constrúense Modelos Cuantitativos para avaliar os posibles impactos por categorías: sobre Colleitas, Inundacións, Olas de Calor, Mortalidade, etc. E estes resultados son incorporados a continuación nos denominados Modelos Económicos Integrados de Cambio Climático, que permiten facer previsións a longo prazo sobre as principais magnitudes económicas: Producción, Consumo, Capital, Traballo, Precios, etc.

Os resultados obtidos por este tipo de investigacións deben ser entendidos con cautela, entre outras razóns[3] porque son estimacións a moi longo prazo e refírense a escenarios de inacción que non modelan respostas das políticas públicas e dos axentes económicos. En todo caso, ainda sendo considerados como umbrales de referencia, os resultados impactantes e preocupantes.

Como pode verse na Táboa 1, a factura da Inacción frente ao Cambio Climático, estimada para 2.100 nun escearío Business as Usual, pode situarse ao redor do 20% do PIB mundial, máis cerca do 25% si nos fixamos nos últimos traballos publicados en Nature e Nature Climate Change. Para España, según as estimacións de Burke (2019), os custos da inacción superarían en 2100 o 20% do PIB cun 83% de probabilidade.

2- Esta disposición proactiva recibeu o respaldo e o refrendo da concesión en 2018 do Premio Nobel de Economía a William Nordhaus polos seus traballos para integrar o Cambio Climático no análise macroeconómico de longo prazo.

3- Porque plantean moitas incertidumes e dificultades de avaliación. As modelizacións a tan longo prazo baséanse en hipóteses e previsións para as que debe admitirse un abano de variabilidade. Porque non sempre contemplan os mismos escearios – estables ou con previsións de shocks -, nin utilizan as mismas bases datos e periodos, nin se refiren ás mismas zonas xeográficas. Para un análisis máis detallado de todos estos elementos de discrepancia pode consultarse o traballo de Bob Simison : "Economista del Clima", Finanzas y Desarrollo, Fondo Monetario Internacional, Septiembre 2021, file:///Users/alberto/Downloads/berkeley-solomon-hsiang-climate-economist-profile-es.pdf



Fonte: elaboración propia.

Táboa 1 : Factura do Cambio Climático: os Custos da Inacción (2.100 . Bisiness as usual)

	Custo en termos de PIB mundial (%)
Nicholas Stern (2011)	20%
Burke, Hsiang, Miguel (2015)	20%
Nature Climate Changue (2016)	26%
Burke, Davis, Diffenbaugh (2018)	15-25%
Burke (2019) (Mapa de Probabilidades por países)	>20% (España)

FONTE : elaboración propia

Así pois, debemos asumir que nos enfrentamos a impactos económicos potencialmente moi importantes. A negativa evolución das principais magnitudes climáticas pode causar danos na dotación de capital físico acumulado nas nosas sociedades, no valor das propiedades, nas infraestructuras e nas cadeas de suministros; pode provocar alteracións nos sistemas alimentarios, reducir o número de horas traballadas e a productividade empresarial; pode perxudicar as condicións de habitabilidade en determinadas zonas do planeta e producir éxodos poboacionais; e de seguro incrementará os riscos que deben asumir os mercados financieiros: porque medrarán os activos varados que non poderán ser utilizados (reservas de combustibles, por exemplo), porque produciranse perdas crecentes nas carteiras de valores comprometidas nos sectores máis afectados e porque non haberá coberturas suficientes para tantos riscos de aseguramento.

> "O HORIZONTE DOS PROBLEMAS CLIMÁTICOS QUEDA LONXE DOS INTERESES DA XERACIÓN QUE DEBE ASUMIR AGORA SACRIFICIOS"

O PAPEL CENTRAL DAS POLÍTICAS PÚBLICAS

Polo tanto, é fundamental adoptar decisións estratéxicas que mitiguen estos impactos e propulsen o proceso de descarbonización da economía. A principal responsabilidade corresponde ao sector público, que debe fixar a folla de ruta da transición e actuar co arsenal de instrumentos de que dispón. Pero, como advirte o Banco de España (2021 : 3), "é imprescindible que as políticas públicas aporten certidume e presten unha especial atención a mitigar, de forma temporal, o maior impacto adverso do cambio climático no curto prazo sobre os colectivos máis vulnerables". É decir, Políticas Públicas eficaces para alcanzar unha Transición Climática xusta.

As políticas e instrumentos que pode utilizar o Estado para modificar as conductas dos axentes económicos que son nocivas para o Medio Ambente figuran resumidas na Táboa 2. Nas últimas décadas, a investigación económica está sendo especialmente dirixida hacia a Política de Fixación de Precios ao Carbono, que, como pode verse, utiliza como instrumentos os Mercados de Permisos de Emisión e os Impostos Ambientais.

O arsenal de instrumentos e considerable, pero a sua eficacia require de doses elevadas de persistencia, avaliación e cooperación.

Persistencia para contrarrestar os comportamentos retardatarios dos axentes que complican a solución. Esta actitude ten que ver coas expectativas dos axentes privados, pero tamén coa dilación temporal da Externalidade Climática causada polo que Mark Carney, ex - gobernador do Banco de Inglaterra, identificou como "Traxedia do Horizonte" (Carney 2015).

Táboa 2 : Tipoloxía das Políticas Públicas utilizables nas Estratexias de Mitigación das Emisións de GEI	
POLÍTICAS	**INSTRUMENTOS**
Regulacións Convencionais	Estándares Técnicos (Ambientais) Normas de Mandato e Control Sistemas de Etiquetado (Lebelling)
Aproximacións Voluntarias	Acordos Sectoriais Programas de Incentivo
Fixación de Precios ao Carbono	Mercados de Permisos de Emisión Impostos

FONTE : elaboración propia

O horizonte dos problemas climáticos queda lonxe dos intereses da xeración que debe asumir agora sacrificios, que debe conterse, autolimitarse, modificar os seus hábitos para evitar "males" que tal vez ocurran dentro de moitos anos, seguramente, además, con intensidades diferentes por zonas e países. Neste contexto, o argumento da equidade inter-xeracional ten forza, pero non a suficiente para convencer dos sacrificios e as transformacións que son necesarios para loitar contra impactos negativos que apenas empezan a intuirse.

A valiación para contrastar efectos e resultados, para evitar interaccións entre instrumentos, para compensar efectos distributivos negativos, para evitar ineficacias. Fixémonos, por exemplo, na denominada paradoxa da adicionalidade, que evidencia un uso errado do instrumento público para fomentar conductas que non precisan incentivo (Gago et al. 2021). Ou na condición de Transición Xusta á que se refiere o Banco de España (2022) e sobre a que fixo fincapé o Comité de Expertos que elaborou o recente Libro Blanco sobre a Reforma Tributaria (2022), que avalan o uso de instrumentos públicos de fixación de precio ao carbono coa utilización de compensacións distributivas personalizadas. Esta avaliación de impactos permite depurar a efectividade dos instrumentos de intervención e facilita a sua aceptación social e a cooperación co sector privado.

A IMPORTANCIA DA COOPERACIÓN CUN SECTOR PRIVADO PROACTIVO

Esta cooperación é crucial e debe ser promovida polo sector público con programas activos de financiación da innovación para a transición, dirixidos ao sector privado, que contrarresten os comportamentos estratéxicos retardatarios.

Sempre que se producen cambios tan disruptivos, multiplícanse as resistencias, pero o sector público necesita como socio imprescindible un sector privado proactivo e debe dirixir o marco regulatorio hacia ese obxectivo.

¿Cómo se identifica esa proactividade?. Hai varios indicadores de cándo e cómo pode producirse:

1ª. A evolución dos sectores directamente vinculados á combustión, con un volumen importante de activos varados[4], está estancada e as empresas tractoras renuncian a asumir como estratexia corporativa a conservación das ventaxas competitivas do esceario económico precedente.

2ª. As inversión verdes (infraestructuras enerxéticas, enerxías renovables, auga, transporte e movilidade, etc.) empezan a obter rendabilidades crecentes, son intensivas en capital e sopórtanse sobre activos a longo plazo e con volatilidade reducida. Como consecuencia, os principais actores do sector financiero – Banca Privada, Fondos de Inversión, Aseguradoras e Reaseguradores, Plans Privados de Pensións–- comenzan a re-avaliar riscos para incluir o impacto do Cambio Climático nas suas estratexias e limpar as carteiras en favor deste tipo de inversións. O interés corporativo céntrase na identificación do umbral de transición para o cambio[5].

"COMO DEMANDA O ACORDO DE PARÍS, HAI QUE ACTUAR AXIÑA PARA MITIGAR OS IMPACTOS MÁIS NOCIVOS DO CAMBIO CLIMÁTICO"

3ª. Os reguladores introducen cambios nos enfoques de supervisión, incorporando o Cambio Climático nos modelos de xestión de riscos, facendo un uso regular de probas de stress para verificar a resiliencia das corporacións frente aos riscos climáticos e avaliando sistemáticamente o impacto de posibles shocks adversos causados polo clima (Villeroy 2019) (NGFS 2019).

Asi pois, como demanda o Acordo de París, hai que actuar axiña para mitigar os impactos máis nocivos do Cambio Climático. E debemos actuar todos simultáneamente porque os cambios de conducta dos axentes económicos, as innovacióna tecnolóxicas, as transformacións sectoriais e as inversións que se necesitan non poden ser abordadas de maneira exclusiva polas Políticas Públicas. Nunca como ata agora ten sido máis importante a colaboración público-privada e un amplo acordo social para abordar o problema do Cambio Climático, tal vez o principal reto da nosa civilización neste século.

4- Recursos que deixan de ser usados e activos que se deprecian antes de que poidan ser íntegramente amortizados. Prodúcese un cambio disruptivo que bloquea ou anula o interés e a utilización destos recursos e activos, redúcese rápidamente o seu valor e son desplazados da columna de Activos á de Pasivos no Balance, con grandes pérdidas . O Informe Allianz (2018) estima unha perda contable de 1,6 trillóns de dólares por este motivo.

5- Utilízanse principalmente tres indicadores de transición : Factor de Demanda, que sinala o punto de cruce das demandas da enerxía por combustión e renovables; Factor de Rendabilidade, que identifica o inicio da senda baixista do sector enerxético marrón; Factor de Inversión, que interioriza os riscos dos factores anteriores e dirixe o capital hacia o sector enerxético verde . Para un análise máis pormenorizado pode verse a "2020 vision" de Carbon Tracker Iniciative (2018).

Referencias bibliográficas

Banco de España (2022) : "Informe Annual 2021. Capítulo 4 : La Economía Española ante el Reto Climático", https://www.bde.es/bde/es/secciones/informes/informes-y-memorias-anuales/informe-anual/

Burke,M. (2021) : "Economic Impact of Climate Change on the World", https://web.stanford.edu/~mburke/climate/map.php

Burke,M., Hsiang,S.M., Miguel,E. (2015): "Global non-linear effect of temperature on economic production", Nature Research Letter : 1-5, https://web.stanford.edu/~mburke/climate/BurkeHsiangMiguel2015.pdf

Burke,M., Davis,M.W. , Diffengaugh,N.S. (2018) : "Large potential reduction in economic damages under UN mitigation targets", Nature 557 : 549-553, https://pubmed.ncbi.nlm.nih.gov/29795251/

Carbon Tracker Iniciative (2018) : "2020 Vision : Why You Should See The Fossil Fuel Peak Coming", Kingsmill Bond

https://www.carbontracker.org/reports/2020-vision-why -you-should-see-the-fossil-fuel-peak-coming/

Carney,M. (2015), "Breaking the tragedy of the horizon", City Dinner, Lloyd's of London, September(https://www.bankofengland.co.uk/speech/2015/breaking-the-tragedy-of-the-horizon-climate-change-and-financial-stability).

Comité de Personas Expertas (2022): Libro Blanco sobre la Reforma Tributaria, Instituto de Estudios Fiscales, https://www.ief.es/docs/investigacion/comiteexpertos/ LibroBlancoReformaTributaria_2022.pdf

Gago,A., Labeaga.J.Mª, López-Otero,X. (2021) : "Cómo utilizar la fiscalidad energético-ambiental para una transición ecológica justa en España", ESADEEcPolBrief 11 Mayo, https://www.esade.edu/ecpol/es/ publicaciones/policy-brief-carburantes/.

Informe Allianz (2018): "COP24: stranded assets, the trillion dollar question for the energy sector", https://www.allianz-trade.com/en_global/news-insights/economic-insights/cop24--stranded-assets--the-trillion-dollar-question-for-the-ene.html

IPCC (2021) : Climate Change 2021. The Physical Science Basis, https://www.ipcc.ch/report/ar6/wg1/

IPBES - Plataforma intergubernamental sobre Diversidad Biológica y Servicios de los Ecosistemas (2019) : "Informe de evaluación global sobre biodiversidad y servicios de los ecosistemas", https://ipbes.net/sites/default/files/2020-02/ipbes_global_ assessment_report_summary_for_policymakers_es.pdf

Lancet Planetary Health, The (2022) : "Pollution and health: a progress update", https://www.thelancet.com/journals/lanplh/article/PIIS2542-5196(22)00090-0/fulltext

NASA (2020), "Climate change: How do we know", https://climate.nasa.gov/ evidence/

Nature Climate Change (2017) : "Money for Climate", Editorial, vol. 7: 455, https://www.nature.com/articles/nclimate3343.pdf

NGFS-Network for Greening the Financial System (2019) : A Call for Action. Climate change as a source of financial risk , abril, https://www.ngfs.net/sites/default/files/ medias/ documents/synthese_ngfs-2019_-_17042019_0.pdf

Stern,N. (2011), Premio Fronteras del Conocimiento, Fundación BBVA, https://www.premiosfronterasdelconocimiento.es/galardonados/nicholas-stern/

Villeroy, F. (Gobernador del Banco de Francia) (2019). "Climate change: central banks are taking action". Financial Stability Review no. 23 – June 2019. Banque de France. , (https://publications.banque-france.fr/sites/default/files/media/2019/06/12/ fsr_villeroy .pdf

World Economic Forum (2020), Global Risks Report, 15th edition, World Economic Forum, Geneva (http://www3.weforum.org/docs/WEF_Global_Risk_Report_2020.pdf).

WMO- World Metereologial Organization (2022), WMO Global Annual to Decadal Climate Update , https://www.metoffice.gov.uk/about-us/press-office/news/weather-and-climate/2022/decadal-forecast-2022

Entrevista



Nadia Calviño
Vicepresidenta Primera y Ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital.

NADIA CALVIÑO: "TODOS LOS ORGANISMOS PREVÉN QUE ESPAÑA SEA UNA DE LAS GRANDES ECONOMÍAS EUROPEAS CON UN CRECIMIENTO MÁS INTENSO EN 2022 Y 2023"

JOSÉ LUIS GÓMEZ
PERIODISTA. EDITOR DE MUNDIARIO

"Sería muy positivo que se lograse un acuerdo de rentas entre los representantes de los trabajadores y los empresarios para evitar una espiral inflacionista", asegura Nadia Calviño, vicepresidenta primera del Gobierno de España, que fue entrevista por el Foro Económico de Galicia para el Anuario 2022. Por segundo año consecutivo, una mujer protagoniza la publicación de entrevistas a fondo en materia económica.

Nadia Calviño (A Coruña, 1968), vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital desde enero de 2020, es licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales (1991) por la Universidad Complutense de Madrid, licenciada en Derecho (2001) por la Universidad Nacional de Educación a Distancia y, desde 1994, funcionario de la Administración del Estado como miembro del cuerpo de Técnicos Comerciales y Economistas del Estado.

En su experiencia profesional más reciente **Nadia Calviño** ha ocupado cargos en el Gobierno de España como ministra de Economía y Empresa (junio 2018 – enero 2020) y en la Comisión Europea, donde ha sido directora general de Presupuestos (mayo 2014 - junio 2018), directora general adjunta de Servicios Financieros (noviembre 2010 – abril 2014) y directora general adjunta en la Dirección General de Competencia (septiembre 2006 - octubre 2010).

Antes de unirse a la Comisión Europea en septiembre de 2006, Nadia Calviño desarrolló su carrera en la Administración española ocupando diversos puestos dentro del Ministerio de Economía en los ámbitos de comercio exterior, análisis y previsión macroeconómica, política económica y defensa de la competencia. En este último campo, ejerció los cargos de subdirectora general de Asuntos Jurídicos, subdirectora general de Fusiones y directora general de Defensa de la Competencia.

La vicepresidenta Calviño ha impartido clases de Política Económica y Sistema Financiero en la Universidad Complutense de Madrid. Asimismo, ha publicado un gran número de artículos sobre materias de su competencia y ha sido galardonada con los Premios Mujer Líder 2012 por la Escuela de Negocios Aliter y Abogada de Sector Público del año 2007, concedido por la revista Iberian Lawyer.

El 23 de diciembre de 2021 Nadia Calviño fue elegida presidenta del Comité Monetario y Financiero Internacional (IMFC), principal órgano consultivo de la Junta de Gobernadores del Fondo Monetario Internacional, un puesto que asume por dos años y compatible con sus funciones de ministra y vicepresidenta del Gobierno de España.

La agenda económica del Gobierno se complica en la recta final de la legislatura, sin que la Oposición se avenga a acuerdos que tampoco suscriben todos sus socios. ¿Tiempos difíciles?

La incertidumbre y la escalada de tensión geopolítica provocada por Putin sin duda complica el escenario económico para los próximos trimestres y se añade a los retos derivados de estos dos años marcados por la pandemia. Pero no hay que perder la perspectiva. Incluso en estas circunstancias, todos los organismos internacionales confirman que España mantiene este año un crecimiento fuerte, por encima de las grandes economías europeas y de la media de la Unión Europea. Hemos tomado las decisiones correctas para responder a la crisis sanitaria y tengo confianza en que sabremos también abordar los desafíos actuales que, en el caso de España, se proyectan sobre todo en el alza de los precios de la energía y otras materias primas. Claro que me gustaría tener un contexto político más cómodo, con una oposición responsable con la que pudiésemos llegar a grandes acuerdos. Pero tampoco aquí hay que dejarse llevar por el ruido, que en muchas ocasiones no deja ver el enorme progreso en la transformación del país. Estamos acelerando el despliegue de las inversiones del Plan de Recuperación y en esta legislatura se han aprobado más de 140 reformas legislativas, muchas de ellas de gran calado estructural como la Reforma Laboral o las de Educación y FP. Tenemos grandes retos, pero también una oportunidad histórica para transformar y modernizar nuestro país que debemos aprovechar.

¿Por qué sostiene que hay una recuperación económica "fuerte" cuando España se ha quedado rezagada con respecto a otros socios de la UE?

Lo cierto es que la reacción ante el shock de la pandemia ha sido totalmente diferente a la adoptada ante crisis anteriores y eso explica que la evolución económica esté siendo muy diferente. El dinamismo del empleo, la mejora de su calidad, el impulso de la inversión, los ingresos fiscales, la balanza de pagos… todo confirma que estamos teniendo un crecimiento fuerte y una recuperación mucho más rápida que en el pasado. Con respecto a las previsiones, la situación es de enorme incertidumbre a nivel global, pero la Comisión Europea, el Banco Central Europeo, la OCDE, el Banco de España… todos los organismos prevén que España sea una de las grandes economías europeas con un crecimien-

LA VICEPRESIDENTA NADIA CALVIÑO PRESIDE EL COMITÉ MONETARIO Y FINANCIERO INTERNACIONAL (IMFC)

to más intenso tanto en 2022 como en 2023.

¿Tanta turbulencia política dificulta la recuperación económica?

Las tensiones políticas y la inestabilidad social son, sin duda, dos factores claves de la actualidad, tanto a nivel europeo como global. Lo estamos viendo en muchos gobiernos de nuestro entorno, como Reino Unido o Italia. El impacto de la guerra, sobre todo en cuanto a la carestía alimentaria, está agitando las sociedades de muchos países, llevando a cambios de gobierno y aumentando el riesgo financiero de los países más vulnerables en Asia, África o América. Gracias a las políticas coordinadas a nivel europeo y por el Gobierno desde el inicio de la pandemia y desde 2018 hemos podido tener una fuerte y rápida recuperación y esto va a seguir siendo absolutamente clave en este contexto tan turbulento. Todos los analistas están revisando a la baja el crecimiento y al alza la inflación, pero ninguno pone en riesgo la fuerte recuperación en España. Nuestro Gobierno está teniendo que enfrentarse a situaciones muy difíciles, pero ya hemos demostrado que sabemos hacer las cosas bien y vamos a seguir trabajando con serenidad y determinación teniendo como prioridad el bienestar general de la ciudadanía.

"Tenemos grandes retos, pero también una oportunidad histórica para modernizar España que debemos aprovechar"

Usted califica de "enorme" el impulso a las reformas económicas, pero ¿ve posible culminarlas en esta legislatura?

Estamos cerca de culminar la agenda de reformas que quedan hasta el final de legislatura. Llevamos más de tres años y medio gobernando sin una mayoría absoluta y sacando adelante reformas de gran calado, como la Reforma Laboral. Sólo en este año, espero que se aprueben leyes tan importantes como la de Telecomunicaciones, de Comunicación Audiovisual, la Ley Crea y Crece y la Reforma Concursal, la Ley de Startups, la ley de Vivienda, la de Ciencia y Universidades. En definitiva, gracias al trabajo de estos años, creo que vamos a cumplir el programa reformista, sin precedentes, del Plan de Recuperación.

"Aprobamos medidas importantes para empresas y familias, con una movilización de recursos públicos de 30.000 millones"

¿Qué pasará con las medidas de choque contra la inflación?

Hemos aprobado ya dos paquetes con una batería de medidas importantes para las empresas y las familias, con una movilización importante de recursos públicos, de 30.000 millones de euros, para contener el alza de precios y lograr un reparto justo del coste de la guerra. Algunas medidas se dirigen a toda la economía, como el descuento del 80% en los impuestos de la luz, los topes al gas

o la bonificación de 20 céntimos por litro de carburante. Otras son para los sectores productivos más afectados: sector del transporte, agrícola, ganadero y pesquero. Y un tercer grupo es para los colectivos más vulnerables, con el refuerzo de las pensiones no contributivas y del Ingreso Mínimo Vital, congelación del precio del butano o límites a la subida de los alquileres. Además, el Presidente del Gobierno ha anunciado en el debate del estado de la nación medidas adicionales para anticiparnos al posible impacto de un deterioro en el suministro de gas y petróleo ruso, como el nuevo impuesto temporal a los beneficios extraordinarios de las eléctricas, gasistas y petroleras, otro a las entidades financieras, la gratuidad del transporte de Cercanías, Rodalíes y Media Distancia de Renfe o la beca complementaria de 100 euros al mes para los estudiantes, entre otras muchas.

"¿El plan de recuperación se salda, por ahora, con más expectativas que realidades? "En absoluto", dice Nadia Calviño"

¿Hay riesgo de que las empresas internalicen las subvenciones y al final no bajen sus precios?

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) está haciendo un trabajo serio y vigilando muy de cerca el funcionamiento del mercado para garantizar que efectivamente las medias tienen el impacto que se persigue en términos de moderar la inflación en nuestro país. Es el momento de arrimar todo el hombro, del reparto justo y de la responsabilidad social a la hora de encarar la compleja situación que ha desencadenado primero la pandemia y ahora la guerra a las puertas de Europa. Las empresas juegan un papel importante para amortiguar el impacto negativo de la guerra sobre la sociedad.

¿Considera que funciona –bien– la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)?

Como ex directora general de Competencia, no puedo más que señalar su labor, clave para garantizar el correcto funcionamiento, la transparencia y una competencia efectiva en todos los mercados, en beneficios de los consumidores y el conjunto de la ciudadanía.

¿Qué balance hace del Programa de Estabilidad?

En el contexto actual de elevada incertidumbre por la situación geopolítica internacional y la fuerte subida de los precios de la energía, nuestra política económica y fiscal está marcada por el principio de máxima prudencia. Tenemos que seguir impulsando la actividad y creación de empleo. Tenemos que apoyar el empleo de calidad, la inversión en bienes de equipo y propiedad intelectual, la recuperación del turismo y el impulso de las inversiones y reformas del Plan de Recuperación.

¿El impacto del Plan de Recuperación se salda, por ahora, con más expectativas que realidades?

En absoluto. El Plan es una realidad aquí y ahora. España es el país más avanzado en el despliegue de las inversiones y reformas en Europa. Las comunidades autónomas también están acelerando para lograr en 2022 la velocidad de crucero. Es un programa hasta 2026 y lo importante es tener un flujo de inversiones que, junto a las reformas, modernice el país y lo haga más fuerte.

> "Sería muy positivo un acuerdo de rentas entre trabajadores y empresarios para evitar una espiral inflacionista"

¿Está satisfecha con el trato que recibe de la Comisión Europea?

Nuestra relación con la Comisión Europea es excelente. El Gobierno mantiene un diálogo constante con las instituciones comunitarias y el resto de los países miembros y en mis visitas a Bruselas y en los distintos contactos el mensaje general es claramente de apoyo a España en el despliegue del Plan de Recuperación. No tenemos que perder de vista que el papel de España y en particular del presidente Sánchez ha sido decisivo para impulsar esta salida de la crisis, en clave socialdemócrata, a nivel europeo.

¿Deuda y déficit público son de esas asignaturas que siempre quedan pendientes?

Desde 2018 hemos seguido una hoja de ruta muy clara marcada por la responsabilidad fiscal, la justicia social y las reformas estructurales. Aunque la pandemia ha interrumpido la senda de corrección de desequilibrios fiscales, nuestro objetivo es seguir bajando y situar el déficit por debajo del 3% el déficit y la ratio de deuda pública por debajo del 110% del PIB en 2025. Estamos cumpliendo los objetivos y ya el año pasado empezamos a absorber el coste de la pandemia: el déficit se redujo en 3,3 puntos porcentuales y la ratio de deuda en 1,5 puntos porcentuales. La rebaja es muy significativa, no olvidemos que hace apenas un año la pandemia llevó a un déficit superior al 10% y situó la deuda por encima del 120%.

¿Cconsidera imprescindible un pacto de rentas?

Sería muy positivo que se lograse un acuerdo de rentas entre los representantes de los trabajadores y los empresarios para evitar una espiral inflacionista.

El gobernador del Banco de España ha reiterado que faltan medidas para asegurar la sostenibilidad de las pensiones, con su futuro en el aire. ¿Usted qué opina?

El Gobierno tiene un compromiso claro con el colectivo que más ha sufrido la covid, nuestros mayores; es momento de darles certeza y tranquilidad. Además, hay una ley que recoge la revalorización de las pensiones, tal y como re-

comendó el Pacto de Toledo, que el Gobierno va a cumplir.

Para los pensionistas están en juego la actualización del IPC –sobre el papel, regulado por ley– y los criterios de las jubilaciones en el futuro, como la edad del retiro, el período de cotización, la situación de los autónomos, etcétera. ¿Qué dudas considera ya zanjadas en estos frentes?

"LA RECESIÓN ECONÓMICA CAUSADA POR LA PANDEMIA AUMENTÓ LAS DEBILIDADES FINANCIERAS DE ALGUNAS EMPRESAS"

El Gobierno de Pedro Sánchez ha adoptado y va a seguir impulsando una batería de medidas para abordar el reto del envejecimiento y para asegurar la sostenibilidad del sistema de pensiones públicas a corto plazo y a medio y largo plazo. Tenemos que garantizar unas pensiones dignas también dentro de 20 ó 40 años. El sistema de pensiones es la joya de la corona del estado de bienestar y lo vamos a proteger.

¿Existe, como indica el gobernador del Banco de España, una notable incertidumbre sobre los ahorros que se obtendrán por los incentivos a la jubilación demorada?

El Gobierno ha sacado adelante, con el respaldo de la mayoría del Congreso, una primera parte de la reforma de las pensiones para garantizar el poder adquisitivo y la sostenibilidad del sistema público de pensiones. El Ministerio de Inclusión está trabajando intensamente con todos los agentes para que la Seguridad Social alcance el equilibrio presupuestario al final de la legislatura.

¿Ve posible europeizar el mercado laboral español?

Eso es lo que estamos haciendo con la Reforma Laboral que, junto con el resto del paquete de reformas, está demostrando su efectividad en ese sentido, al reducir la temporalidad, erradicar la precariedad, mejorar la calidad del empleo y la inversión en capital humano, aumentar la productividad y la competitividad de nuestras empresas. El mercado de trabajo está teniendo un comportamiento extraordinario y con una mayor calidad gracias a la reforma laboral.

En el caso de que sean sostenibles los 20 millones de empleos, ¿en qué horizonte ve factible una tasa de desempleo por debajo del 10%?

El contexto actual es muy complejo a nivel global, pero la previsión recogida en el Programa de Estabilidad es que el mercado laboral mantendrá su dinamismo a lo largo del periodo de previsión, y se podría alcanzar una tasa de paro inferior al 10% en 2025. A pesar de las enormes dificultades de la pandemia, la guerra o los cuellos de botella en la cadena de valor a nivel global, ya se han creado más de un millón de empleos de más respecto al inicio de la pandemia, de los que 500.000 han sido en los últimos seis meses. La afiliación está por encima de los 20 millones de personas.

¿Cómo se explica que el empleo se recupere antes que la economía?

Es un fenómeno que se da en otros países. Está claro que las medidas que adoptamos desde marzo de 2020 para proteger las empresas, el empleo y las rentas de las familias, han sido claves para la rápida recuperación del empleo. También están incentivando la regularización de economía sumergida. Y el Plan de Recuperación está impulsando el empleo en sectores de futuro, con más productividad y mayores salarios. A pesar de la incertidumbre derivada de la situación geopolítica, está claro que estamos en el buen camino.

¿Qué importancia le concede a la reforma de la Formación Profesional y a la modernización del catálogo de titulaciones?

La Formación Profesional es una de las prioridades del Plan de Recuperación, una de las palancas principales de transformación del país. Se van a financiar más de 200.000 plazas de Formación Profesional para que ningún joven se quede sin una oportunidad de futuro. Ya llevamos 4 años caminando en la modernización de los programas, la digitalización de las aulas de FP, modernizando todas las instalaciones, aumentando los catálogos de estudios para que haya robótica o avanzando en Inteligencia Artificial. Estamos impulsándola con las inversiones del Plan de Recuperación, que crea empleo en economía verde y digital, y ofrece una oportunidad de futuro para nuestros jóvenes.

> "Difícilmente podemos describir la situación económica de España con la palabra estanflación"

¿Descarta la estanflación?

La estanflación es una situación económica caracterizada por un estancamiento del crecimiento, a la vez que persiste el alza de los precios y el aumento del desempleo, por lo que difícilmente podemos describir la situación económica de España con esa palabra. Los organismos internacionales apuntan a un crecimiento en torno al 4% para España en 2022 y al 2% en 2023 y una reducción del paro significativa.

¿Cuándo prevé que la inflación vuelva a situarse en torno al 2%?

El Banco Central Europeo (BCE) y el Banco de España son las autoridades competentes para la política monetaria y para las previsiones de los precios. Los dos prevén que en la segunda parte del año se modere esta evolución de los precios y volvamos a niveles más normales en 2023. Las medidas adoptadas, como la bajada de impuestos a la luz o la bonificación a los carburantes, están siendo eficaces y están permitiendo rebajar la inflación 3,5 puntos este año. La evolución de los precios depende sobre todo de la

"EL TOPE AL PRECIO DEL GAS IMPULSADO POR ESPAÑA Y PORTUGAL EN BRUSELAS VA A CONTRIBUIR A REDUCIR EL ALZA DE LOS PRECIOS"

evolución de los costes de las materias primas, fertilizantes y energía en los mercados internacionales y este es el factor de mayor incertidumbre y volatilidad en la economía española. El tope al precio del gas impulsado por España y Portugal en Bruselas va a contribuir a reducir el alza de los precios.

¿Qué pasará en España ante la próxima subida de tipos por parte del Banco Central Europeo?

Afortunadamente, nos hemos estado preparando en estos años con tipos negativos, que no es lo normal, alargando la vida media de la deuda y consiguiendo bajar los tipos de interés medios en el conjunto de la deuda.

¿Por qué ve posible que el tipo de interés medio de la deuda española siga bajando incluso en un contexto de progresivo aumento de los tipos?

Seguimos sustituyendo la deuda que se había emitido a costes más altos en épocas más duras de la crisis pasada por deuda que ha venido registrado un tipo de interés menor. En enero venció un bono a 10 años que en los momentos duros de la crisis se había emitido con un tipo de interés alto, con una carga de intereses de 1.500 millones de euros al año.

Hay una mejora de la recaudación de los impuestos, pero Sociedades sigue lejos de los años 2007 o 2008. ¿Prevé recuperar algún día ese nivel?

La recaudación de ingresos tributarios ha registrado una buena evolución a pesar de la pandemia gracias a la recuperación económica y del mercado laboral, y todo ello permite continuar con el proceso de consolidación fiscal. Respecto al Impuesto de Sociedades el año pasado elevó ya su recaudación un 68% respecto a 2020 (26.628 millones), lo que supuso su mejor rendimiento desde 2008, gracias al alza de los beneficios empresariales.

España está recuperando los niveles de inversión pública comparables a los de 2012, pero ni el Gobierno ni otras administraciones ejecutan sus presupuestos de inversiones. ¿Ve factible corregir esta ineficacia en la gestión pública?

La pandemia introdujo problemas de cuellos de botella y de suministro de materiales que retrasaron las inversiones, pero se están acelerando desde el año pasado y hemos desencallado infraestructuras muy importantes por todos los territorios. En contraposición con la caída de la inversión en los seis años posteriores a la pasada crisis fi-

"EN GALICIA ESTÁN MIS RAÍCES Y UNA PARTE DE MI CORAZÓN. EN LO PROFESIONAL, ESTOY CENTRADA EN MI TAREA COMO VICEPRESIDENTA"

nanciera de 2008, la inversión se está recuperando con fuerza sobre todo en bienes de equipo y en bienes de propiedad intelectual.

¿Hasta dónde aprecia un cambio en la Oposición tras la llegada de Alberto Núñez Feijóo a la presidencia del PP?

De momento no apreciamos un cambio significativo, vemos al PP que le cuesta salir del rincón del no. Deseo que lleve a un cambio de actitud porque necesitamos una oposición que esté a la altura de las circunstancias ante la coyuntura actual.

¿Se le acumulará el trabajo una vez que Pedro Sánchez sugirió a sus ministros cambiar de discurso y centrarse en la economía, como ya viene haciendo Feijóo desde la presidencia del PP?

Desde hace cuatro años, no hemos dejado de trabajar ni un minuto, centrados en lo urgente y lo importante, que es hacer una política económica responsable y equilibrada e impulsar la transformación y modernización del país en un contexto que ha sido y es extremadamente complejo. Cuando hablamos de economía, hablamos de ciudadanos, de familias, trabajadores, empresas que para nosotros siempre han estado en el centro de nuestra política.

> "Necesitamos una oposición que esté a la altura de las circunstancias ante la coyuntura actual"

¿Qué significa para usted Galicia en el plano político personal? ¿Se le pasó alguna vez por la cabeza ser algún día presidenta de la comunidad donde usted nació?

Aquí están mis raíces y una parte de mi corazón. En lo profesional, estoy absolutamente centrada en mi tarea como vicepresidenta primera y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, trabajando con serenidad y determinación para dar lo mejor de mí y defender el interés general de los gallegos y de todos los españoles.

Usted ha expresado su rechazo absoluto a la falta de empatía, sensibilidad y sentido del interés general de algunos representantes de grandes eléctricas. ¿No puede ir más lejos como vicepresidenta?

Creo que la ciudadanía española espera que las grandes empresas de nuestro país estén a la altura de las circunstancias y arrimen el hombro, remando todos en la misma dirección. Estoy segura de que tanto las compañías energéticas como las compañías financieras que tienen unos principios y planes muy sólidos de responsabilidad social corporativa no tienen ninguna duda sobre cuál tiene que ser su comportamiento, poniéndose al lado de la ciudadanía para ayudar a amortiguar el impacto negativo de la guerra.

Se ha negado a posar en una foto durante un acto con empresarios por ser la única mujer. ¿Cree que tendrá que seguir haciéndolo o que todos han aprendido la lección?

Hemos avanzado mucho en igualdad de género. España es un ejemplo en este ámbito y me siendo muy orgullosa de lo logrado en estos cuatro años de gobierno progresista. Pero está claro que queda mucho trabajo por delante para que las mujeres, además de estar, seamos visibles y tengamos voz. He tenido un fuerte compromiso feminista desde siempre, por justicia social y también racionalidad económica: tenemos que aprovechar el talento del 100% de la sociedad. Además, la incorporación de las mujeres ha traído progreso y prosperidad a España. Así que creo que todos, hombres y mujeres, tenemos que ser conscientes y contribuir a esta agenda de igualdad, para tener una sociedad mejor.

@J_L_Gomez

EVENTOS

PRESENTACIONES, DOCUMENTOS, INFORMES DE COYUNTURA, SEMINARIOS Y FOROS

LUCÍA FERREIRA GÓMEZ, FERNANDA MARTÍNEZ CASTILLO
GERENCIA DEL FORO ECONÓMICO DE GALICIA

Uno de los objetivos fundamentales del Foro Económico de Galicia es poner a disposición de la sociedad una colección de documentos donde se conjuga el análisis de la situación actual con propuestas de cambio y mejora. Presentaciones, documentos, informes de coyuntura, seminarios, foros y manifiestos figuran, por tanto, entre las principales actividades.

El Foro Económico de Galicia es una plataforma de transferencia de conocimiento en materia económica desde las empresas y universidades gallegas a la sociedad y a los espacios de decisión pública. Se define también como una herramienta de la sociedad civil que pretende contribuir a conocer mejor los desafíos, oportunidades y amenazas sobre la estructura productiva gallega, sus empresas y su sector público.

Bajo la dirección de Santiago Lago Peñas, el Foro Económico de Galicia integra a profesores e investigadores, empresarios y directivos representativos de los diferentes sectores y áreas de Galicia, así como a periodistas gallegos de referencia. En su comité ejecutivo están Emilio Pérez Nieto, presidente del Foro Económico de Galicia; Fernando González Laxe, catedrático de Economía Aplicada da Universidade da Coruña; Santiago Lago Peñas, catedrático de Economía Aplicada da Universidade de Vigo; Víctor José Nogueira García, presidente do grupo Nogar y de la Asociación Galega de Empresa Familiar; Pedro Puy Fraga, profesor de Economía Política en la Universidade de Santiago, y Manuel Rodríguez Vázquez, presidente de Rodman.

Todos los documentos del Foro Económico pretenden contribuir a enriquecer el debate público en materia económica en Galicia, entre ellos el Anuario. La crisis derivada de la pandemia definió el hilo conductor en todos los capítulos y apartados del Anuario 2021, publicación que se abrió al género de la entrevista, al tiempo que mantuvo sus análisis habituales de las cuatro ediciones anteriores. Su presentación tuvo lugar el viernes 29 de octubre de 2021, en el Paraninfo de la Universidade da Coruña (UDC). En la presentación intervinieron la alcaldesa de A

Coruña, Inés Rey, acompañada por el rector de la UDC, Julio Abalde. El Foro Económico de Galicia estuvo representado por su presidente, Emilio Pérez Nieto; su director, Santiago Lago Peñas; el miembro de su comité ejecutivo Fernando González Laxe y el editor del Anuario 2021, José Luis Gómez.

El Anuario del Foro Económico de Galicia –esta es su sexta edición, tras una primera vez bienal 20/21– es una de las publicaciones de referencia de esta plataforma de transferencia de conocimiento en materia económica desde las empresas y universidades gallegas a la sociedad y a los espacios de decisión pública.

En este apartado del Anuario del del Foro Económico de Galicia se recogen todas las actividades, incluyendo las presentaciones y los documentos indexados.

PRESENTACIONES/DOCUMENTOS (2022)

DOCUMENTO Nº 34 "La reforma del sistema de financiación: una perspectiva desde Galicia" – Autores: María Cadaval, Xoaquín Fernández Leiceaga, Santiago Lago Peñas y Alberto Vaquero - Galicia debe liderar la nivelación de todos los servicios descentralizados como fórmula para garantizar la equidad entre todos los españoles y asegurar el autogobierno.

• Las nuevas correcciones propuestas por el Ministerio de Hacienda no deben suponer una reducción del peso de las existentes.

• El "concierto" reduciría los flujos fiscales para Galicia.

DOCUMENTO Nº 35 "La reforma que la administración necesita: propuestas para el s.XXI" – Autora: Concepción Campos Acuña - Digitalización, transparencia y colaboración público-privada, claves para la Administración del futuro

• Profesionalización, burocracia más eficaz y evaluación constante de las políticas públicas completan las recomendaciones de los expertos del Foro Económico.

PRESENTACIÓN DE INFORMES DE COYUNTURA

I INFORME DE COYUNTURA SOCIOECONÓMICA DEL 2022 – Autores: Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas – Galicia consolida la reactivación económica, sin embargo la recuperación sigue siendo incompleta.

• La económica gallega creció en el conjunto del año pasado un 5,2%, una décima superior a la media española.

• El PIB real está aún 2,3 puntos por debajo del nivel pre-crisis, pero la brecha es mayor en el conjunto de la economía española (3,8 puntos).

• Mejora el empleo femenino, mientras que crece el desempleo de larga duración.

II INFORME DE COYUNTURA SOCIOECONÓMICA DEL 2022 – Autores: Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas. Publicación 06/07/2022

INDICADOR ABANCA

El indicador Foro de Coyuntura Económica de Galicia tiene por finalidad proporcionar una herramienta para el seguimiento y valoración de la evolución de la coyuntura económica de Galicia.

Es un indicador sintético construido mediante la aplicación y los datos coyunturales de la economía de Galicia. Se basa en un análisis multivariante (el modelo factorial dinámico) para conseguir una interpretación más simple y compacta a través de un conjunto reducido de factores comunes.

BARÓMETRO EXPORTADOR DE GALICIA

El BAEXGA es un instrumento que evalúa el pulso competitivo de los flujos de las exportaciones gallegas en el contexto español en cada trimestre del año. Para eso, se consideran tres líneas y dos enfoques de las cifras de ventas al exterior: los sectores exportadores, los países de destino y las empresas desarrolladas en esta actividad. La información se enfoca en la situación del trimestre analizado y en la variación interanual, en ambos casos contextualizada en el entorno español. Los detalles estudiados al por menor desde estas perspectivas, se sintetizan en un indicador para agilizar la información y poner de manifiesto los principales puntos de interés tanto en los sectores, como en los destinos de las empresas exportadoras de Galicia. Los directores son los profesores Isabel Corti y José Manuel Sánchez Santos.

ACTIVIDADES

XI REUNIÓN ANUAL FORO ECONÓMICO DE GALICIA - MUXÍA

Expertos, académicos y empresarios abordaron en Muxía propuestas ante los retos que afronta Galicia en el marco de la XI Reunión Anual del Foro Económico de Galicia. A su vez, los máximos responsables de la Agencia Tributaria, de Renfe y de Puertos del Estado analizaron los desafíos de sus departamentos.

El director de la Agencia Tributaria (AEAT), Jesús Gascón, impartió la conferencia “Retos de la Administración Tributaria en un contexto de cambio”. En su intervención, Gascón recalcó que uno de los problemas más importantes de la Agencia Tributaria es la falta de profesionales informáticos. La gestión y la atención al usuario se ve dificultada porque en este momento conviven distintos perfiles de usuarios, el que solo quiere atención en oficina y el que solo usa la atención telefónica o telemática. Las cifras son claras, antes de la pandemia la Agencia Tributaria tenía un millón de visitas mensuales en sedes. Ahora más de un millón son consultas telefónicas y 500.000 en sedes durante la campaña de la Renta. Con respecto a la necesidad de conseguir equilibrios en el sistema tributario, Gascón considera que si se quiere avanzar será necesario establecer fórmulas de

compensación a los más afectados, es decir, a las rentas más bajas.

En la intervención del presidente de Renfe, Isaías Táboas Suárez, hizo un repaso a los principales retos de la compañía. Táboas insistió en que la entidad que preside está trabajando en los programas de mejora, entre ellos el Cronos, en los servicios de Cercanías, ya implantado en algunas ciudades y que permitirá utilizar la tarjeta bancaria para el pago en la red ferroviaria de transporte de pasajeros.

Por último, el secretario general de Puertos del Estado, Álvaro Sánchez Manzanares, afirmó en su intervención que el gran desafío es retirar camiones de las carreteras y pasarlos al ferrocarril. Sánchez Manzanares recalcó que, si se quieren llevar a cabo políticas de sostenibilidad, se debe cambiar el sistema de transporte de mercancía y optar por el ferrocarril.

Los más de medio centenar de personas, académicos, gestores públicos, empresarios y periodistas reconocieron la elección del Parador de Muxía como un lugar excepcional para realizar estas jornadas de reflexión, debate y propuestas comprometidas con Galicia.

GALICIA 2040

Jornada de trabajo en septiembre de 2022. Distintos especialistas y profesionales participan en el proyecto Galicia 2040, que piensa Galicia a veinte años vista en el marco de este proyecto Galicia 2040, lanzado desde la X Reunión Anual del Foro por su director, el catedrático de la Universidade de Vigo Santiago Lago Peñas.

En una época de tanta incertidumbre, Galicia 2040 parece un proyecto complicado, pero es un reto que hay que afrontar", sostiene Xosé Carlos Arias, que es el director de Galicia 2040, donde Domingo Docampo y María Cadaval son adjuntos al Director y José Francisco Armesto, secretario.

FORO TECNOLÓGICO

IV Foro Tecnológico. Noviembre de 2022. Los expertos del Foro Económico de Galicia creen que en los próximos veinte años se producirán transformaciones tecnológicas a una escala mayor de la conocida. La transición digital, que actuará entrelazándose profundamente con otros cambios, como el medioambiental, tendrá un fuerte impacto en la dinámica de los sectores económicos, el comportamiento de las empresas y el futuro del empleo.

El Foro Tecnológico de Galicia ya abordó el impacto que tienen la digitalización y la automatización en la economía gallega, tanto desde la perspectiva tecnológica como desde la económica, incidiendo en cómo afecta al empleo en los sectores económicos de Galicia.

VI REUNIÓN CASAL DE ARMÁN

Todo lo perteneciente o relativo a la vida del campo y a sus labores define eso que solemos llamar el rural, que en los últimos años se ha transformado y, a la vez, ensanchado con nuevas actividades,

como, por ejemplo, el turismo rural. Los ejes centrales de su producción siguen siendo el lácteo, la carne y el vino, junto con la madera, ya en el campo forestal.. el marco de estos asuntos, empresarios y expertos analizaron este año 2022 el futuro de la producción ecológica en Galicia, ya que el 9 de junio el Foro Económico de Galicia organizó la sexta edición de las Jornadas Casal de Armán con el título "El futuro de la agricultura ecológica en Galicia en el marco del Pacto Verde Europeo".

Una veintena de expertos, académicos, empresarios y cooperativistas se reunieron en Casal de Armán (Ourense), para analizar diversos aspectos del futuro de la agricultura ecológica en Galicia en el marco del Pacto Verde Europeo.

Es imposible hablar de sostenibilidad sin referirse al Green Deal europeo, de la misma manera que es imposible abordarlo sin uno de los puntos clave: el sector primario, según concluyó este Foro.

Los objetivos de las acciones previstas en el Pacto Verde son proteger al medio ambiente, pero también garantizar la producción de alimentos de calidad y sostenibles. El aumento de la agricultura y ganadería ecológicas están frenando el cambio climático y mejorando la salud de las personas.

@ForoEcoGalicia

Listado general de actividades del Foro Económico de Galicia
(orden cronológico)

27/01/2020
– Presentación documento nº 28 “Infraestructuras viarias: Inversión y tarificación” – autora: Mar González Savignat

13/02/2020
– Presentación documento nº 29 “Innovación y tecnologías inteligentes” – autores: Senén Barro y Lasse Rouhiainen

03/06/2020
– Jornada “Galicia 2040: El reto demográfico” – CES (Santiago de Compostela)

08/04/2020
– Presentación I Informe de Conxuntura Socioeconómica. Especial “Impacto del confinamiento provocado por lal Covid-19 en la Economía Gallega” (1ª Entrega) – autores: Fernando González Laxe, José María da Rocha Álvarez, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas

08/05/2020
– Presentación II Informe de Conxuntura Socioeconómica. Especial “Impacto del confinamiento provocado por la Covid-19 en la Economía Gallega” (2ª Entrega) – autores: Fernando González Laxe, José María da Rocha Álvarez, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas

13/05/2020
– Conferencia del Director General de la Agencia Tributaria (AEAT), Jesús Gascón Catalán, presentado por el Presidente del Foro Económico de Galicia, Emilio Pérez Nieto, y por el catedrático y director del Foro Económico de Galicia, Santiago Lago Peñas

15/07/2020
– Presentación documento nº 30 “El sector Fintech: Propuesta para desarrollar un Hub en Galicia” – autores: Luis A. Otero González, Pablo Durán Santomil, Luis Ignacio Rodríguez Gil y Atilano Martínez Rodríguez.

20/07/2020
– Presentación documento “Previsións de crecemento para a economía galega. PIB de Galicia no ano 2020” – autores: Santiago Lago Peñas, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Fernando González Laxe

25/07/2020
– Manifiesto do Foro Económico de Galicia

15/09/2020
– Presentación documento “Galicia 2040. Dinámica demográfica e cambio de paradigma. Novos escenarios da xestión social do envellecemento” – autores: Xosé Carlos Arias, Domingo Docampo, María Cadaval y Francisco Armesto

30/09/2020
– Presentación documento nº 31 “O monte galego do século XXI” – editores: Albino Prada y Edelmiro López Iglesias

13/10/2020
– Presentación III Informe de Conxuntura Socioeconómica do 2020 – autores: Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas
Eurorrexión Galicia – Norte de Portugal: a I+D+i: Unha panorámica

02/12/2020
– Presentación documento nº 32 “Fuga de talento en Galicia: ¿mito o realidad? – autores: Alberto Vaquero García, Sara Fernández López, Luis Espada Recarey y Víctor Manuel Martínez Cacharrón

09/12/2020
– II Foro Tecnolóxico “Dixitalización e automatización nos sectores económicos de Galicia: Impacto no emprego”

14/01/2021
– Presentación IV Informe de Conxuntura Socioeconómica do 2020 – autores: Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas

19/02/2021
– Presentación documento “Previsións de crecemento para a economía galega. PIB de Galicia no ano 2021” – autores: Santiago Lago Peñas, José Francisco Armesto Pina, José María da Rocha Álvarez, Fernando González Laxe y Patricio Sánchez Fernández

25/03/2021
– Presentación I Informe de Conxuntura Socioeconómica do 2021 – autores Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas

14/05/2021
– Visita de la vicepresidenta del Gobierno y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz y presentación del libro “La estabilidad fiscal en España: los deberes pendientes”

18/06/2021
– Jornada “Galicia 2040: La Galicia digital de 2040” – CES (Santiago de Compostela)

23/06/2021
– Presentación documento nº 33 “A economía social como modelo de desenvolvemento para Galicia” – autores: Alberto Vaquero y María Bastida

30/06/2021
– Presentación do II Informe de Conxuntura Socioeconómica do 2021 – autores Fernando González Laxe, José Francisco Armesto Pina, Patricio Sánchez Fernández y Santiago Lago Peñas

08/07/2021
– V Jornada Casal de Armán “A gobernanza do medio rural”.

Documentos descargables en:

http://www.foroeconomicodegalicia.es

SOCIOS


ABANCA
Asociación Gallega Empresa Familiar
Casal de Armán
civisglobal
construimos entorno
COREN
CRTVG
CORPORACIÓN RADIO E TELEVISIÓN DE GALICIA
Cruz Roja
Domusvi
Cuidamos personas en buena compañía
Galuresa
Algo más que gasolineras
Hierros AÑÓN, S.A.
Estrella Galicia
JEALSA
MEGASA
Naturgy
GrupoNogar
PÉREZ RUMBAO
ReVi
Rodiñas
Rodman
ZFV
CONSORCIO ZONA FRANCA DE VIGO
Grupo de investigación GEN
Universidade Vigo



ABANCA

O Foro Económico de Galicia é unha plataforma de transferencia de coñecemento en materia económica dende as empresas e universidades galegas á sociedade e aos espazos de decisión pública. O Foro integra a profesores e investigadores, empresarios e directivos representativos dos diferentes sectores e áreas de Galicia, e xornalistas galegos de referencia.

Anuario do Foro Económico de Galicia
ISSN: 2530-5301
Editado en Ourense polo Foro Económico de Galicia
Julio de 2022